



UNIVERSIDAD AGRARIA DEL ECUADOR

**FACULTAD DE ECONOMÍA AGRÍCOLA
CARRERA CIENCIAS ECONÓMICAS**

**TRABAJO DE TITULACIÓN COMO REQUISITO PREVIO PARA LA
OBTENCIÓN DEL TÍTULO DE**

ECONOMISTA CON MENCIÓN EN GESTIÓN EMPRESARIAL

**ANÁLISIS DEL COMERCIO INFORMAL Y SU INCIDENCIA EN EL
DESARROLLO ECONÓMICO EN LA CIUDAD DE GUAYAQUIL**

MICHELLE MARGARITA MIRANDA LOOR

GUAYAQUIL – ECUADOR

2021

FACULTAD DE ECONOMÍA AGRÍCOLA

CERTIFICACIÓN

El suscrito, Docente de la Universidad Agraria del Ecuador, en mi calidad de director **CERTIFICO QUE:** he revisado el trabajo de titulación, denominado: **ANÁLISIS DEL COMERCIO INFORMAL Y SU INCIDENCIA EN EL DESARROLLO ECONÓMICO EN LA CIUDAD DE GUAYAQUIL**, el mismo que ha sido elaborado y presentado por la estudiante, **Michelle Margarita Miranda Loor**; quien cumple con los requisitos técnicos y legales exigidos por la Universidad Agraria del Ecuador para este tipo de estudio.

Atentamente,

Econ. Richard Goya Contreras Msc.
Tutor

Guayaquil, 18 de enero del 2021.

UNIVERSIDAD AGRARIA DEL ECUADOR
FACULTAD DE ECONOMÍA AGRÍCOLA

TEMA

**ANÁLISIS DEL COMERCIO INFORMAL Y SU INCIDENCIA EN EL
DESARROLLO ECONÓMICO EN LA CIUDAD DE GUAYAQUIL**

AUTOR:

MICHELLE MARGARITA MIRANDA LOOR

TRABAJO DE TITULACIÓN

**APROBADA Y PRESENTADA AL CONSEJO DIRECTIVO COMO
REQUISITO PREVIO A LA OBTENCIÓN DEL TÍTULO DE**

ECONOMISTA CON MENCIÓN EN GESTIÓN EMPRESARIAL

TRIBUNAL DE SUSTENTACIÓN

Econ. Martha Bueno Quiñónez MSc.

PRESIDENTE

Econ. Ricardo Contreras Chacón MSc.

EXAMINADOR PRINCIPAL

Econ. Mauro Tapia Toral MSc.

EXAMINADOR PRINCIPAL

Econ. Richard Goya Contreras MSC.

EXAMINADOR SUPLENTE

AGRADECIMIENTO

Gracias a Dios por permitirme tener y disfrutar a mi familia junta, gracias a mi familia por apoyarme en cada decisión y proyecto, no ha sido sencillo el camino hasta ahora, hemos pasado por momentos muy felices y otros muy dolorosos pero justos hemos aprendido a salir adelante. Gracias a su amor y a su apoyo incondicional, lo complicado de lograr esta meta se ha notado menos. Les agradezco con todo mi corazón estar conmigo siempre, los amo.

DEDICATORIA

Dedico con todo mi corazón mi tesis principalmente a mi madre y a mi padre, pues sin ellos no lo habría logrado ya que siempre han estado apoyándome y bendiciéndome en todos los momentos buenos y malos de la vida. Por eso les entrego mi trabajo con mucho amor y con mucho agradecimiento.

RESPONSABILIDAD

Dejo como constancia y responsabilidad, que los resultados obtenidos que aparecen en el presente trabajo de titulación corresponden exclusivamente al Autora, y los derechos académicos otorgados a la Universidad Agraria del Ecuador.

Michelle Margarita Miranda Loor

C.I. 0929693984

RESUMEN

La presente investigación analiza la problemática del impacto del comercio informal en el desarrollo económico de la ciudad de Guayaquil, planteándose como objetivo analizar la incidencia del comercio informal durante el periodo 2007-2019. Para el efecto, se aplicó la metodología descriptiva, cuantitativa, documental, tomando los datos de la fuente principal del Banco Central del Ecuador, cuyos resultados indicaron disminuciones del comercio informal local en los años 2008 al 2013, motivadas por la política tributaria de legalización de la informalidad generada por el RISE, a su vez que, el PIB de la localidad se incrementó hasta el 2015, disminuyó en el 2016, pero volvió a ser creciente en el 2017 al 2019. Mientras que el análisis de regresión lineal evidenció un R^2 de 0,23, el cual, por encontrarse lejos de la unidad, expresa ninguna relación entre las variables, confirmándose lo manifestado, porque la significancia asintótica de 0,84, superó en gran medida a 0,05 que es la cifra máxima del p valor, entre la tendencia de variación del comercio informal y del PIB de Guayaquil, durante los periodos trimestrales del 2007 al 2019, por lo que ambas variaron de manera independiente. En conclusión, la tendencia del comercio informal no tuvo relación con el comportamiento del PIB de la ciudad de Guayaquil, durante el periodo comprendido entre el 2007 al 2019, pero es muy importante tener en cuenta que el comercio informal se torna un problema complejo, ya que muchas personas ven la informalidad como el único medio de sustento para sus familias.

Palabras claves: *comercio informal, PIB, desarrollo económico, correlación, comerciantes*

SUMMARY

This research analyzes the problem of the impact of informal trade on the economic development of the city of Guayaquil, setting the objective of analyzing the incidence of informal trade during the period 2007-2019. For this purpose, the descriptive, quantitative, documentary methodology was applied, taking data from the main source of the Central Bank of Ecuador, whose results indicated decreases in local informal trade in the years 2008 to 2013, motivated by the tax policy of legalization of informality generated by the RISE, in turn, the local GDP increased until 2015, decreased in 2016, but increased again in 2017 to 2019. While the linear regression analysis showed an R2 of 0.23, which, because it is far from unity, expresses no relationship between the variables, confirming what was stated, because the asymptotic significance of 0.84, greatly exceeded 0.05, which is the maximum number of the p value, between the trend of variation of informal trade and the GDP of Guayaquil, during the quarterly periods from 2007 to 2019, so both varied independently. In conclusion, the trend of informal trade was not related to the behavior of the GDP of the city of Guayaquil, during the period from 2007 to 2019, but it is very important to take into account that informal trade becomes a complex problem, since that many people see informality as the only means of livelihood for their families.

Keywords: *informal trade, GDP, economic development, correlation, traders*

ÍNDICE DE CONTENIDOS

INTRODUCCIÓN	1
Caracterización del Tema	3
Planteamiento de la Situación Problemática	4
Justificación e Importancia de la Investigación.....	7
Delimitación del Problema.....	8
Formulación del Problema	8
Objetivos	8
Objetivo General	8
Objetivos Específicos	8
Hipótesis o Idea a Defender	9
Aporte Teórico o Conceptual.....	9
Aplicación Práctica	9
CAPÍTULO 1	11
MARCO TEÓRICO	11
1.1. Estado de Arte.....	11
1.2 Bases Científicas y Teóricas de la Temática	13
1.3 Fundamentación Legal	40
CAPÍTULO 2	46
ASPECTOS METODOLÓGICOS	46
2.1. Métodos.....	46
2.2. Variables de la Investigación	48
2.3 Población y Muestra	48
2.4 Técnicas de Recolección de Datos	48
2.5 Estadística Descriptiva e Inferencial.....	48
2.6 Cronograma de Actividades	50
RESULTADOS	51
DISCUSIÓN	62

CONCLUSIONES Y RECOMENDACIONES	64
BIBLIOGRAFÍA CITADA	66
ANEXOS	50

ÍNDICE DE ANEXOS

Anexo N° 1: Operacionalización de las Variables: Matriz de operacionalización de las variables	50
Anexo N° 2. Cronograma de Actividades.....	51

INTRODUCCIÓN

En todos los países del mundo existe el desempleo como un fenómeno socioeconómico adverso en cualquier economía, con lo que los gobiernos tratan en lo posible de influir con estrategias y nuevos proyectos para tratar de evitarlo, sin embargo, el comercio informal es el que aparece como resultado de un trabajo digno que busca el buen vivir de la familia guayaquileña. El comercio informal es un tema económico que detalla la falta de trabajo, es decir permite conocer cuál es la tasa real de subempleo existente en el país, mide además las deficientes oportunidades del mercado laboral, creándose el empleo autóctono.

El empleo informal se refiere a los empleos como unidades de observación, mientras el sector informal hace lo propio respecto de las unidades de producción. “El empleo informal comprende el número total de empleos informales, ya se ocupen éstos en empresas del sector formal, empresas del sector informal, o en hogares, durante un período de referencia determinado” (Pedraza, 2016)

En América Latina hay 130 millones de empleos informales según datos proporcionados por la (Organización Internacional del trabajo (OIT), 2019) esto detalla características relacionadas con ingresos irregulares, deficiencia de un trabajo decente, trabajo inseguro, trabajos extensos, sin beneficios sociales, entre otros. Para disminuir la informalidad los gobiernos deben generar políticas, estrategias para crear nuevas plazas de trabajo en el sector público y privado.

Es fundamental analizar cuán importante es el aporte de la inversión por parte del Gobierno, dado que la misma del contribuyente de manera positiva en el incremento de las plazas de empleo por parte del sector público y privado, de forma particular este fenómeno es el que afecta a Ecuador, siendo Guayaquil la que registra un nivel de desempleo, como lo demuestra las cifras del INEC donde en el año 2015 la tasa de desempleo se lo registro con el 4.8% y para el 2016 se cerró el nivel de desempleo con el 6.4% lo cual demuestra un crecimiento del 1.6% de dicho indicador económico. El comercio ambulatorio hace referencia a que los comerciantes deambulan por las calles ofreciendo sus productos, en este tipo de comercio, los comerciantes manejan su propio capital económico de acuerdo al precio en el que

venden sus productos. Además, se encuentran expuestos a diversos factores de peligro en las calles como la inseguridad, el clima, los maltratos psicológicos y físicos. (Chicaiza, 2017)

El comercio informal en el Ecuador está compuesto por ciudadanos ecuatorianos y extranjeros, que realizan sus actividades en medio de peatones y vehículos, la mayor parte de ellos se ve acosado por los controles por parte de las autoridades al ocupar un espacio público. La realidad es que existen disputas entre los vendedores por obtener un lugar con flujo comercial y personal. La mayor parte de los comerciantes distribuyen alimentos, dulces, bebidas, artículos varios, juguetes, entre otros. Un estudio realizado por la Policía Nacional, consideró que existe 9.600 vendedores ambulantes en la ciudad de Quito, dentro del operativo realizado se establece que el 90% de los informales son venezolanos que buscan y disputan espacios públicos para trabajar.

Podemos ver en cualquier ciudad ecuatoriana vendedores ambulantes instalados en la vía pública que ofrecen diversos productos como ropa, discos, electrodomésticos, comida, entre otros, pero en ningún caso aportan al fisco. Muchos gobiernos locales que son los que han tolerado y permitido su instalación todavía tienen el descaro de enviar inspectores de comercio para cobrar permisos por ocupar banquetas, camellones y/o calles; llegando el descaro al grado de establecer una dirección municipal dedicada al comercio informal. (Matamoros, 2018, pág. 18)

Entre los resultados más relevantes, a los comerciantes informales de la ciudad de Guayaquil carecen de seguridad social, especialmente en el área de salud con un 99%. Se entiende que el 13.5% son Guayaquileños, finalmente hay que resaltar que muchos de ellos están inmersos en la pobreza y poseen trabajos totalmente vulnerables que les alcanza tan solo para sobrevivir.

El comercio informal representa hoy un problema de grandes dimensiones que no admite soluciones sencillas ni rápidas, como algunos podrían suponer. La aplicación de medidas drásticas de control, reducción o reubicación del comercio informal, que no ofrezcan soluciones prácticas atractivas, como contraparte a los vendedores y compradores, se enfrentará con el disgusto de la población, siendo difícil

prever el tipo de respuestas populares que ellas puedan tener. (Medrano, 2018, pág. 30)

La situación del comercio informal en la ciudad Guayaquil suele acarrear grandes problemas en el sector comercial, un ejemplo se podría citar la venta de agua en un local a un precio de un dólar, mientras que el vendedor informal lo hace a \$ 0,50. El esquema de la figura es que el vendedor formal paga su impuesto, arriendo local, entre otros detalles, esto no acontece con el vendedor informal que simplemente compra y vende su producto a vista de comerciante formal.

Entre los resultados más significativos, que las principales características de los comerciantes informales de la ciudad de Guayaquil son la falta de protección social con el 99%, especialmente en el área de la salud, además, el 88% de los encuestados no paga impuestos y la mayoría provienen de otras provincias. Así mismo, se destaca la incidencia de los factores socioeconómicos en el comercio informal puesto que, en escenarios macroeconómicos con altas tasas de desempleos, pobreza, migración, por lo general, la gente ingresa a la economía informal lo hace por la necesidad de sobrevivir. (Orozco, 2016, pág. 14)

Precisamente, la ciudad que mayor cantidad de desempleados posee es Guayaquil, que según el Instituto Nacional de Estadísticas y Censo (2018) el desempleo se mantiene en un 4,8% para el año 2016, en el año 2017 el nivel de desempleo creció a 6.4%, esto es un incremento de 1,6%, situación que no ayuda mucho a la economía porque son nuevos informales los que buscan el realizar una actividad económica, sin embargo, la estadística de comercio informal se amplía.

Caracterización del Tema

La característica principal del tema hace referencia directa al análisis de la incidencia del comercio informal en el desarrollo económico de la ciudad de Guayaquil, por este hecho es necesario abordar la primera variable del estudio considerando el criterio de Becker y Coraggio (2017) quien define el comercio informal como “un medio de subsistencia realizado a través del intercambio económico desarrollado de manera irregular y en ocasiones oculta”, además de lo expuesto por Furtado (2017) en

referencia al desarrollo económico indicando que es “la capacidad de un país o una persona para generar riqueza y progreso”.

Por consiguiente, los hallazgos identificados permiten reconocer la importancia de realizar este análisis con la finalidad de identificar a través de la evolución del comercio informal y del desarrollo económico mediante el PIB de Guayaquil, durante el período 2007 al 2019, la significancia que tiene la labor que cumplen los comerciantes informales quienes a pesar de no tener un empleo estable se dedican a diferentes actividades de comercio en búsqueda del desarrollo sostenible de su familia y comunidad, que en la actualidad se ha convertido en una característica simultánea en la ciudad en estudio, donde se presentan serias limitaciones en cuanto a un salario digno y una plaza de empleo.

Planteamiento de la Situación Problemática

La economía informal, es aquella que actúa en oposición a las actividades de comercio formal que existe en la economía oficial, donde se detalla el trámite de impuestos e inmerso a fiscalización. El trabajador informal se lo define como un subempleado según el INEC (2018) al percibir un salario menor al sueldo básico establecido por la ley, al trabajar más de 12 horas al día, de lunes a domingo, no cuenta con seguridad social, y normalmente tiende a estar en riesgo su actividad económica.

El comercio informal se torna como un problema complejo, debido a que muchas de las personas ven en la informalidad como el único medio de sustento para sus familias, debido a la falta de empleo formal y mejores oportunidades, de lo cual se muestra un panorama contrario a lo que establece el Plan Nacional del Buen Vivir que implementa el gobierno nacional, de una sociedad justa y con derecho a una vida digna.

La economía informal se la caracteriza por ser uno de los factores que más se presenta en la sociedad, dado que si bien resuelve un problema puntual de cierta minoría en particular en corto plazo pero al no orientarse en los esfuerzos hacia una

adecuada formalización de empresa, el país suele quedar perjudicado de no poder percibir en las contribuciones económicas de los impuestos que legalmente deben de ser reportados, de la misma forma, al comercio formal queda en desventaja competitiva por ser uno de los primeros que están sujetos en el aceptar reglas predeterminadas, siendo la economía informal la que evada dicha responsabilidad.

En consecuencia, como parte del problema se aprecia que la ciudadanía es participe ya que contribuye a la compra de artículos a bajo precio, sin importar su procedencia, fomentando en algunos casos el contrabando o si cumplen o no con las exigencias contempladas en la ley, las diferentes características de los comerciantes informales en la ciudad de Guayaquil, en concreto, es tiempo de tomar conciencia sobre la existencia el comercio informal, ya que es de vital importancia comenzar a pensar soluciones y reformas que colaboren a terminar con este tipo de comercio que perjudica seriamente al Ecuador y al mundo entero.

El informal nace como alternativa a la falta de empleo, siendo el problema de la desocupación lo que se conoce como la extrema pobreza existente en los sectores vulnerables de la ciudad de Guayaquil, fortalece el sector informal, estos grupos de personas salen de sus casas a trabajar en el comercio por cuenta propia para subsistir y llevar el pan a casa. El problema de la desocupación, es que se establece la extrema pobreza como indicador en creciente porcentual de la miseria existente, esto también denota la falta de riqueza intelectual, que también decae en la pobreza intelectual cuando no hay el trabajo en familia y su integración, muchas personas salen de la pobreza por la inteligencia intelectual que optimiza y motiva el progreso de la familia. El sector informal representa la base del estudio científico que permite analizar la economía en la ciudad.

El problema de la desocupación de los países en vías de desarrollo constituye un estudio económico del sector informal de la economía, que son personas desorganizadas que buscan vender productos u ofrecer servicios a un menor precio, el informal no tiene participación en el trabajo formal, la industrialización es un problema estructural en América Latina, el empleo permite que se mida la informalidad a través de las estadísticas (Velasco, 2017).

La Organización Internacional del Trabajo (OIT), considera a la informalidad como los trabajos precarios que no tienen aportes de seguro social, son un fenómeno que también atañe al sector formal, que son las siguientes:

- a) Unidades económicas de individuos y empresas
- b) Población económicamente activa, y
- c) Nivel Socioeconómico de la población.

La OIT (1989), indica que existen sectores desposeídos en el sector urbano de Guayaquil, donde existen problemas económicos como la desocupación, falta de ingresos y consumo, además de considerar las actividades informales, señalando que la informalidad es la sencillez de capital; la venta ambulante, el empleo doméstico, custodia y múltiples actividades similares sin necesidad de recursos, lo conforman: mujeres, niños, jóvenes, hombres, adultos mayores, con nivel de educación limitado, con ingresos inferiores a un sueldo básico. La población más vulnerable en la ciudad de Guayaquil, no tiene la posibilidad de conseguir un empleo formal, muchas veces por el nivel de educación que posee y otra por los valores pertinentes en un trabajo oficial, buscando la posibilidad o alternativa de un trabajo informal para obtener ingresos.

Otro inconveniente, que suele presentarse en la economía informal es que a menudo se suele considerar como economía ilegal, esto considerada como el comercio de personas, órganos y armas, narcotráfico, el vendedor de paraguas, el vulcanizador, entre otros. Cada una de las representaciones puede tener diferentes opciones éticas y morales, sin embargo, se considera que todas las funciones descritas están y actúan fuera de la ley.

De acuerdo al autor Álvarez, (2017), explica lo siguiente:

El comercio informal está cumpliendo un rol fundamental en la reproducción social del sistema, tanto desde el punto de vista del empleo que genera, como al constituirse en un medio más barato para obtener los recursos para la reproducción de la fuerza de trabajo. El trabajo constituye un medio de supervivencia familiar, que apenas permite recuperar los costos en que se incurre en el negocio. Las bajas ganancias y los pocos ingresos en buena medida tienen que destinarse a prestamistas y proveedores, lo que impide ahorrar o

acumular capital. En la actividad existe un intensivo uso de la fuerza de trabajo, especialmente familiar, la misma que es sub-remunerada. (pág. 11)

La falta de un manejo adecuado de las políticas económicas en la informalidad, permite la realización del presente tema donde se debe de detallar el sector informal, los trabajadores informales, los empleadores informales, entre otros, para que la información recabada de carácter socio demográfica y con encuesta poder estimar el equilibrio de la economía informal.

La problemática social es un fenómeno de amplia magnitud en los países que no son industrializados, Ecuador, a través de sus legisladores busca la aprobación de una nueva ley que permita dar protección a los comerciantes minoristas o trabajadores autónomos, tratando de incluir a la informalidad. El presente estudio busca medir el incremento y la presencia del trabajo informal como fuente de ingreso para la familia, tomando en consideración la ocupación, condición de trabajo, nivel de educación, tiempo, edad, entre otros elementos que hacen que la informalidad siga en aumento, en conclusión, el trabajo autónomo permite aliviar la pobreza al incrementarse la tasa de ocupación en los hogares vulnerables.

Justificación e Importancia de la Investigación

Se justifica el hecho de medir la economía informal existente en la ciudad de Guayaquil, debido a que no está sujeta al pago del impuesto, mucho menos está siendo controlada por algún organismo o autoridad en el sector, razón por lo que no está protegida por el Estado. Se la considera que es un autoempleo en emprendimientos o empresas pequeñas que no están registradas en ningún gremio o supervisada por el cabildo de turno.

La justificación teórica abarca la información estadística y científica de las actividades que se vienen dando en el comercio informal, además de vincular la necesidad de un oficio que permita contribuir a la economía familiar, la tendencia del trabajo lo manifiesta la Constitución de la República del Ecuador, por lo tanto hay que dar la facilidad necesaria a cada uno de los comerciantes autónomos para que

registren su trabajo y lo legalice a través del Servicio de Renta Interna y municipio de la ciudad.

La justificación metodológica implica tener un claro conocimiento de la problemática suscitada en los comerciales autónomos, para establecer regulaciones y lineamientos que permitan el buen proceder de las acciones laborales realizadas, tomando en cuenta su legitimidad y legalidad en un proceso que permite conocer cuáles son sus derechos para con el trabajo realizado.

La justificación práctica, señala un ambiente acogedor para que las calles y veredas se vean representadas por trabajadores autónomos, que están debidamente registrados ante el municipio con los respectivos lineamientos del Servicio de Renta Interna esto permite garantizar su espacio de trabajo en la sede Guayaquil, dejando a un lado las disputas y conflictos con los lineamientos exigidos por la alcaldía de Guayaquil.

Delimitación del Problema

El presente trabajo investigativo se delimita en el objeto de estudio, es decir, en la incidencia del comercio informal, así como en el campo de aplicación referido al desarrollo económico, considerando como situación espacial la ciudad de Guayaquil y como situación temporal el período de 2007 – 2019.

Formulación del Problema

¿Cuál fue el efecto del incremento del comercio informal en el desarrollo económico de la ciudad de Guayaquil, durante el período 2007 al 2019?

Objetivos

Objetivo General

Analizar la incidencia del comercio informal en el desarrollo económico de la ciudad de Guayaquil.

Objetivos Específicos

- Identificar la evolución del comercio informal en Guayaquil, durante el período 2007 al 2019.

- Determinar la evolución del desarrollo económico mediante el PIB de Guayaquil, durante el período 2007 al 2019.
- Establecer la correlación entre el comercio informal y el desarrollo económico de Guayaquil, durante el período 2007 al 2019, empleando el modelo de regresión lineal.

Hipótesis o Idea a Defender

El incremento del comercio informal tendrá incidencia en el desarrollo económico de la ciudad de Guayaquil, durante el periodo 2007 al 2019.

Aporte Teórico o Conceptual

La teoría correspondiente a la problemática del desconocimiento de la incidencia del comercio informal en el desarrollo económico de la ciudad de Guayaquil, durante el periodo 2007 al 2019, tiene suficiente apoyo de tipo bibliográfico, abordando textos de economía y la información proporcionada por las instituciones involucradas como es el caso del Banco Central del Ecuador (BCE) y el Instituto Nacional de Estadísticas y Censos, además se incluyen las principales teorías del desarrollo económico a lo largo de la historia como “Las etapas del crecimiento económico” de Rostow, Kuznets/Chenery, “La trampa de la pobreza” de (Nurkse, Chenery y Strout) y “El papel de las externalidades” de (Marshall, Rosenstein-Rodan y Hirschman, las mismas que deberían ser consideradas como fundamento para el análisis de los países que tienen como fin salir del atraso relativo de su economía.

Aplicación Práctica

El estudio sobre la incidencia que tuvo el comercio informal en el desarrollo económico de la ciudad de Guayaquil., durante el periodo 2007 – 2019, tiene implicaciones prácticas en el desarrollo del sector económico, de modo que la presencia del primero tiene relación directa con el segundo, por lo tanto se trata de demostrar de manera clara y coherente el nivel de relación que existe entre estas dos variables con la finalidad de establecer la importancia que tiene el desarrollo de la actividad comercial informal para el fortalecimiento de la economía a pesar de ser una

alternativa que se lleva a cabo sin contar con los permisos y autorizaciones de parte de los organismos reguladores, pero que causa beneficio a muchas familias que actualmente se dedican a esta actividad como única fuente de ingresos.

CAPÍTULO I

MARCO TEÓRICO

1.1. Estado de Arte

Con relación al estado de arte corresponde a los estudios desarrollados por varios investigadores que poseen similitud del tema propuesto, lo que permite analizar y comparar los resultados obtenidos mediante la aplicación de metodologías que serán de gran ayuda para el desarrollo del presente trabajo de titulación.

El primer trabajo realizado en Guayaquil por la estudiante Moreira propuso el tema de “Análisis del comercio informal y su incidencia en la economía de Guayaquil en el periodo 2014 a 2016”, cuyo objetivo principal fue determinar y analizar la incidencia del comercio informal en Guayaquil, por lo que se aplicó la metodología descriptiva, de campo y cuantitativa, mientras que para la medición de la informalidad se empleó la regresión lineal simple, lo que permitió obtener los siguientes resultados: a nivel nacional el comercio informal se ha incrementado un 43.7% durante el año 2016, deduciendo que en la ciudad de Guayaquil se incrementó un 3.3% durante este periodo.

La recolección de datos aplicado a 381 personas dedujo que los individuos dedicados al comercio informal corresponde a las edades de 25 a 40 años en un 79%, demostrando que el género masculino (66%) desarrolla el trabajo informal y que las actividades que más realiza es la venta de alimentos en un 45%, seguidos de las bebidas en un 34%, la causa por la que han incursionado al comercio fue por la falta de empleo (55%), estos hallazgos evidencia que la ciudad de Guayaquil es una de las ciudades más pobladas en el Ecuador y que su principal actividad es el comercio al por mayor y menor en un 46,70%. Se concluye, que la relación entre el PIB y el desempleo analizado a nivel nacional corresponde a un 5.2%, lo que es necesario la fomentación de puesto de trabajo y producción (Moreira, 2018).

Otra tesis realizada en Ambato por Cuji, presentó el tema “Análisis del desempleo y su incidencia en el comercio informal en la ciudad de Ambato”, el

objetivo general fue analizar la incidencia del desempleo y el comercio informal en Ambato. La metodología aplicada dentro del estudio fue de campo, descriptiva y regresión lineal simple para la medición del desempleo en el periodo 2008 al 2018.

Se dio a conocer un resultado que a nivel nacional se incrementó el 7.35% y por ciudades este fue un 4.6% en Cuenca, 7,2% en Guayaquil, Quito con 7,8% y Ambato con 7%, indicando que Quito, Guayaquil y Ambato son las ciudades con mayor índice de desempleo, mientras que, para la variable del comercio informal se identificó que las edades de 31 a 45 años corresponde en un 100%, el tiempo desempleado fue de 2 años en un 66% y la razón del desempleo fue por la inestabilidad económica en un 53% y las dificultades para conseguir trabajo corresponde a un 58%. Se concluyó que, en la ciudad de Ambato existe mayor número de desempleado y que los comerciantes informales carecen de seguro social, además, de no cancelar ningún tipo de impuesto por lo que cada vez incrementan los vendedores informales.

El trabajo de titulación presentado por Chicaiza fue titulado como “Análisis del comercio informal y su incidencia a los comerciales regularizados en la parroquia de Cotocollao”, con el objetivo de analizar el comercio informal y su incidencia a los comerciales regularizados, empleando el método cuantitativo, descriptivo, de campo y descriptivo, los resultados mostraron que el comercio informal ha incremento en un 42%, debido a la tasa de desempleo aumentado en un 4,77%, se concluyó que, la incidencia del comercio informal con el comercio formal demuestra un resultado negativo, ya que los negocios legalizado disminuyen los ingresos, mientras que, los comerciantes informales se desenvuelve de varias maneras para conseguir su propósito (Chicaiza, 2017).

El estudio desarrollado por Carrillo propuso el tema “Análisis del desempleo y su incidencia en el comercio informal de la ciudad de Guayaquil”, cuyo objetivo primordial fue determinar la incidencia del desempleo y el comercio informal en Guayaquil, por lo que, se aplicó la metodología de campo, descriptiva, cuantitativa, y para el análisis de desempleo se empleó la regresión lineal simple en el periodo del 2008 al 2015, donde Guayaquil incrementó un 34,9% durante los ocho años, motivo por el cual, el comercio informal fue incrementándose paulatinamente, ya que, ha

existido personas que migran de los pueblos hacia las ciudades, lo que, mayor sea la población el sector económico en el mercado laboral será mucho mejor (Carrillo, 2018).

Los autores González y Cabrera en el artículo científico “Análisis del sector informal y su incidencia en el desarrollo económico durante el 2015 a 2017”, con el propósito de analizar el sector informal y su incidencia en el desarrollo económico en la ciudad de Guayaquil, por lo que, implementaron la metodología descriptiva, de campo, bibliográfica y cuantitativa, cuyos resultados evidenciaron que en el país durante el año 2015 presentó un 41% de comerciantes informales, estos porcentajes fueron aumentando al siguiente año con un 45%, por su parte, el desempleo se presentó en un 24.1%, debido a factores como edad, habilidades laborales y factores familiares que conduce al desempleo en empresas públicas y privadas. Se concluyó que, el desempleo es un problema social que atraviesa el país y que, el comercio informal permite subsistir a las personas en su diario vivir, sin embargo, este perjudica al comercio formal por lo que, debe ser organizado y planificado.

En resumen, el comercio informal es una actividad que cada vez toma mayor fuerza en el Ecuador y en ciudades con mayor número de pobladores, ya que a su vez el nivel de desempleo va en aumento, debido a las habilidades laborales que cada individuo presenta, sin embargo, el comercio informal se presenta como una amenaza para los negocios que cumplen con todos los procedimientos legales, por lo que, se debe implementar métodos que beneficien a este sector comercial de manera legalizada.

1.2 Bases Científicas y Teóricas de la Temática

Dentro del presente tópico se hace referencia a las dos variables del estudio; en la primera parte se hará referencia al comercio informal abordando la teoría de la economía informal, la evolución de esta actividad comercial, las principales definiciones, además de indicará la presencia del comercio informal en Ecuador y en la ciudad de Guayaquil, mientras que en la segunda parte del tópico se considera el desarrollo económico identificando su teoría, evolución, definiciones, características, principales limitantes y el desempleo como principal factor limitante.

1.2.1 Comercio Informal

De acuerdo a los estudios pertinentes, se logra deducir que la denominada economía popular (comercio informal), es una forma de comercialización ejercida por las personas o comunidades, de la cual obtienen recursos limitados y que sirven como un sustento sin necesidad de recurrir a un determinado proceso administrativo, así como lo realizan las empresas. En particular, este tipo de economía se reduce a que no permite ir más allá de una proyección, por lo que no permite producir más utilidades o ganancias, en otras palabras, es un negocio destinado a la igualdad y no al desarrollo del mismo.

Teoría de la Economía Informal: “El Surgimiento y la Dinámica del Empleo Informal” Escuela Dualista

Dentro de la escuela dualista, se logra mencionar al destacado Harris Todaro, quien en 1970 expone su modelo relacionado al empleo informal. Por lo tanto, este autor trata sobre el tema en el que especifica que este fenómeno surge por la migración entre el campo y la ciudad, motivo por el cual se presenta cómo al surgir un salario mínimo superior al salario de equilibrio percibido en el sector productivo o industrial, por lo que, determina que la migración considerable producirá la existencia de un sector informal dentro de las ciudades rigurosamente inferior al sector formal.

De esta forma, la teoría dualista establece al sector informal como un grupo de todas las actividades relacionadas que impregnan a las personas no calificadas y, por ende, no respaldadas por la legibilidad laboral que hacen el uso de tecnología básica. De igual manera, esta doctrina considera que este tipo de trabajadores se han visto obligados a recurrir a la informalidad, es decir en contra de su voluntad, por lo que, de acuerdo a esta perspectiva, el sector en mención no cuenta con un proceso que impulse el crecimiento sostenible particular, sino más bien que, se desarrolla como un suplemento del sector formal, con el cual no genera algún tipo de competitividad. Sin embargo, según conforme a lo expuesto esta escuela deduce que es frecuente que exista este tipo de mercado comercial dentro del área urbana, que posee características y barreras de entrada diferentes, al sector formal de la economía (Ticona, 2016)

De acuerdo al modelo dualista que busca los orígenes dentro del sector informal ante la inflexibilidad del mercado comercial formal, aunque es un contexto muy antiguo, continúa siendo apoyado por ciertos expertos en la materia, tal es el caso de uno de los integrantes del dualismo como lo fue Loayza quien a través de sus estudios logró rescatar a este sector, a favor de su validez a mediados de los años noventa (López, 2016). No obstante, otro colega como Soto fue uno de los más prominentes en debatir sobre la informalidad como un impacto diferente que un mercado secundario menor surge frente a las alteraciones del mercado. Por ejemplo, en una de sus obras determino que, dentro de las naciones en vías de desarrollo, este tipo de sector informal es básicamente una respuesta de índole popular y abierta de los individuos frente a las situaciones económicas desfavorables generadas por una ineficiente regulación del Estado. De esta forma, gracias al extenso estudio que el autor en mención realizó acerca de la informalidad en su texto, varios que influyen en esta sección del mercado comercial-laboral.

Es así que, empezaron a originarse las teorías neo-liberales que tratan sobre la eventualidad del sector informal como consecuencia de alta demanda e intervención por parte del gobierno autoritario en la economía de un determinado país y que indican que este sector no involucra solamente negocios con tipo de tecnología ineficiente sino que también se integra en ella pequeñas y grandes empresas con los mismo fines productivos y tecnológicos que la empleada en el sector formal que, por cualquier motivo, deciden convertirse en informales. A pesar de que, no todos los estudiosos en este ámbito adquieren la visión total del neo-liberalismo con respecto al surgimiento del sector informal, sino que varios de ellos consideran que no ha sido tanto la dimensión de la regulación sino también de sus falencias.

Por consiguiente, varios economistas han definido que no es la regulación de trabajo, sino la calidad que se maneja dentro del sistema legislativo, la que puede inducir a crear un amplio sector informal. Finalmente, los puntos de vistas de dichos economistas exponen cambios frente a la teoría neo-liberal para establecer como, en un ámbito social delimitado, puede originarse la informalidad a partir de una selección tanto de los empleadores como trabajadores o empleados versus a la realidad de los estados o legislaciones ineficientes o inadecuadas.

Teoría de la Economía Informal: “Antropología Económica” de Keith Hart

En este apartado, se trata sobre la disciplina Antropológica de Keith Hart, cuya teoría denominada antropología económico fue publicado en septiembre de 1971, mediante el cual se manifiesta como el primero contexto en desarrollar acerca de las ideas o pensamientos sobre la informalidad, por lo tanto, esta obra fue presentado por Keith Hart, principalmente en un discurso relacionado sobre el desempleo urbano en África.

Ante lo mencionado, con respecto al discurso en mención Hart específica y analiza las estrategias de generación de ingresos de aquellos inmigrantes provenientes de Accra, África Occidental, a quienes este teórico los denominó como subproletariado urbano, además, lugar donde se llevó a cabo parte significativa de su trabajo de campo en cuestión. Es así que, se logró determinar que los salarios no cubrían las necesidades propias de la población, por lo que, los individuos recurrían a diferentes opciones como crédito de familiares y de terceras personas, duplicación del trabajo asalariado, y varios medios considerados como “informales” para aumentar los ingresos. Es específicamente, este último ámbito de actividades económicas, que se encuentra fuera de la “fuerza de trabajo organizada”, que conforma el centro del artículo. (Portes y Haller, 2017)

De esta manera, Hart en su teoría hace referencia a la distinción entre oportunidades formales e informales de ingreso, es decir, que se basa en la distinción entre trabajo asalariado y autoempleo, siendo en estos casos la variable fundamental el nivel de racionalización del trabajo. Con respecto al sector informal, este teórico determina las características diferenciales de aquellas actividades que son precisamente contables en los relevamientos integrando al “sector moderno” y de otras actividades que no se puede realizar una enumeración como el sector de baja productividad, es decir que ambos sectores cuentan con un ejército de reserva de subempleados y desempleados, o también conocido como sector urbano tradicional; además, el autor Hart indica que cada uno de ellos conllevan explícitas descripciones.

Es por ello que, Hart desarrolló este tipo de tipología el cual lo induce a presentar la variedad de oportunidades de ingresos informales, diferenciándolo entre

actividades tanto legítimas como ilegítimas; una disimilitud proveniente de la ley, pero relacionada de manera genérica a lo que un “digno ciudadano” considera que es legítimo. Así mismo, la amplitud de actividades asociadas a la producción y servicios, distribución y transferencias privadas que surgen frente a este ejercicio tipológico, le posibilitaron a Hart identificar las causas y las mecánicas de dicha viabilidad dentro de la muestra afectada en África, tales como: la distribución diferente de las oportunidades para los diversos grupos étnicos, la distinta exposición a las normas de tipo coloniales y a la educación occidental, además de los patrones limitados de circulación de la información, y la estructuración de nichos étnicos (Ortiz, 2019)

En definitiva, el informe teórico presentado por Kenia H. toma en consideración la manera determinada en que las actividades son puestas en marcha dentro de un sector informal. Por lo que, hace énfasis de forma positiva a este tipo de sector, destacando la eficacia, el carácter de innovación que contempla y la resistencia del mismo. Aunque, expone la poca identificación por parte del ámbito gubernamental y por ende, manifiesta la necesidad de adjuntar ha dicho sector dentro del mercado competitivo legal y de otras estrategias que lo induzca al propio desarrollo.

Teoría de la Economía Informal: “Escuela Estructuralista” de Max Weber

En efecto, esta doctrina estructuralista surge a finales de los años cincuenta, pues en ella se considera la teoría expuesta por parte de Max Weber que, desde su punto de vista, comienza por una noción de la labor que va más allá de los aspectos religiosos y que reposará en la operatividad inherente frente a la razón capitalista. Es por ello que Max W., trata sobre los vínculos o relaciones de dominación, de distribuciones desigualitarias del poder, dando origen a una estructura multidimensional, en el aspecto de que existen diferentes mecanismos que distinguen y organizan a las agrupaciones sociales.

De esta forma, se logra determinar una manera de distinción social que sucede alrededor de la repartición y uso tanto de los bienes como de los servicios en el ámbito mercantil, que consigna al dominio de disposición que se obtiene sobre los mismos, es decir, en contextos de posesión y de valorización. Ante lo mencionado,

específicamente, es donde Weber establece la subsistencia de las clases sociales, considerando que, la condición de clase va de acuerdo a la posición que ocupa en el mercado. A partir de ello, las personas que son componentes de una determinada condición de clase, significa que cuentan con un elemento casual en su facultad de alcanzar ingresos o rentabilidad a través de la obtención de bienes o servicios que se puedan expender en el mercado (Marescalchi y LasHeras, 2018)

Aunque, este teórico manifiesta que una situación de clase social no debe ser considerada como una entidad completamente homogénea en su estructuración, sino más bien, que se muestre una variedad interna que consigne a las diferentes clases de bienes ofertables ya sea por su característica o volumen de demanda, además de los fines con que éstos se utilizan, como por ejemplo la diferencia entre clases propietarias, básicamente de tipo rentista (trabajadores informales) y lucrativas como son los productores o propietarios.

En ese sentido, el contexto weberiano determina absolutamente esta dificultad, y por ello inserta el concepto específico de clase social para marcar a la totalidad de ciertas condiciones de clase, de los cuales un intercambio personal y secuencia de generaciones son simples y tienden a suceder de modo típico. Con respecto a lo manifestado, Weber expone la identificación de aquellos sectores denominados como medios, de los cuales laboran personas dedicadas a la comercialización de bienes o productos de forma independiente, generando así el comercio informal, en donde tratan de valorizar la fuerza de trabajo (Castillo, 2017)

Es así que, frente a lo acotado Weber, trasciende que existirá un aumento considerable dentro de las posiciones laborales como fuerza de trabajo, tanto en el sector comercial, asociada a la manufactura simple o productiva, lo cual induce una transferencia ocupacional representativa hacia las fuentes de empleo no formales urbanos, específicamente de aquellos básicamente concebidos como particulares de la estratificación social y de clase sociales, pues esto se produce ya que las personas que se ven involucradas a esta informalidad se encuentran en la búsqueda de mejoras de ingresos y niveles de vida.

Evolución del Comercio Informal

Según el pensamiento de Moreira (2018) el comercio informal se maneja bajo la función de compra y venta, los cuales son llevados a cabo por las personas naturales, sin necesidad de ser constituidos a través de una entidad o empresa. En el país, las causas generadas por el comercio informal son cuantiosas, no obstante, a pesar del incremento que existe sobre esta modalidad, se debe a la falta de rentabilidad y de alternativas favorables para generar ingresos. Dentro de este grupo comercial, las personas no cuentan con un lugar específico, ni con un establecimiento o local, por lo tanto, ellos tratan de movilizarse o desplazarse de un lugar a otro, con la finalidad de buscar consumidores y lograr venderle sus productos al instante.

Como se ha logrado mencionar, son muchas las causas por las que surge este tipo de modalidad de comercio informal, las cuales se detallan a continuación:

- Situaciones de pobreza o escasez de recursos.
- Desempleo.
- Inestabilidad.
- Reducción de fuentes de trabajo formal.
- Falta de formación educativa.
- Déficit en la tecnología y bajo nivel de productividad.
- Bajo nivel de calificación en la mano de obra.

Para tal efecto, Villacís (2015) indica que también existen algunos puntos de vistas relacionados al comercio informal, los cuales se basan en enfoques, emitidos por criterios tanto positivos como negativos, es por ello, que el autor expone algunos de ellos relacionados a las actividades realizadas a través del comercio informal:

- Enfoque estructuralista: en la actualidad, el contexto de comercio informal se relaciona directamente con la sociedad y por ende ha influido en el ámbito económico de la misma, sin embargo, a medida que ha transcurrido el tiempo ha ido innovándose, envolviéndose en la parte cultural y económica de las familias, e incluso en las entidades o empresas que tratan de minimizar sus costos y en muchas ocasiones tratan de buscar productos o

materiales no finalizados dentro de los comercios informales, adicional a ello, se toma en consideración el método fácil y accesible de negociar, ya que no se requiere de ninguna documentación o registro contable.

- Enfoque económico neoclásico: este enfoque va relacionado a las perspectivas que ofrece el comercio informal, la cual, en ciertos casos se debe a la falta de motivaciones, incentivos y atracciones por parte del comercio formal, por lo que, muchas personas optan por generar sus propias ganancias y mejorar sus recursos, con el objetivo de crear sus propias bases dentro de una sociedad informal, que intenta administrar las bases de una economía. Pese a ello, este tipo de comercio se considera como una alternativa viable para las personas que se encuentran en búsqueda de un trabajo estable y seguro dentro de una economía formal.

La informalidad es el producto de las desproporciones existentes en el mercado, y que, por lo general, se presenta debido a la deficiencia por parte de las autoridades pertinentes (Estado), cuya economía se ve más afectada, manifestándose a través de fallas e irregularidades que obstruyen a las personas en la búsqueda de un trabajo que les permita satisfacer y cubrir sus propias necesidades básicas. En otras palabras, este enfoque establece que el mercado formal tiene que tratar de ser más flexible en cuanto a los costos, burocracia, mano de obra, y demás procesos, con el objetivo de aminorar el comercio informal y aquellas políticas irracionales Vilema (2016).

- Enfoque neoliberal: dentro de los países desarrollados existe una alta preservación del comercio formal, mientras que, los en vías de desarrollo aún operan su economía por dos tipos de comercios, como lo son el formal (mercados) y el informal (personas), no posee ningún tipo de inconveniente de estar separado del formal, ya que ha alcanzado producir los recursos necesarios y su propósito es permanecer ahí.

Este enfoque procura tratar los aspectos sociales de la informalidad, que sirve como un factor para determinar el grado de pobreza en un país o

cuidad. Esta perspectiva se asimila al enfoque neoclásico, ya que establece que las personas son las que deciden laborar en el comercio informal a causa de las falencias que existe en la economía formal, tratan de crear su propio negocio, en la que ejercen las actividades de comprar y vender surgiendo un sistema que va más allá de lo normal. Moreira (2018)

- Enfoque legal (nuevas formas de organización del trabajo): a pesar de que, los tres enfoques mencionados anteriormente generan una gran importancia dentro del mercado informal, este tipo de perspectiva legal lo desfavorece considerándolo como una actividad comercial que maneja los procesos, compras o administración de una forma ilícita, que le impide ser parte de un comercio formal. Esto se debe a que, hoy en día los comercios formales se sustentan bajo una serie de requisitos que les permitirá ejercer sus debidas actividades, además de, los altos costos para su formalización, por lo tanto, este grupo trata de erradicar la informalidad ya que sus empresas se ven afectadas tanto su ámbito financiero como administrativo. Chicaiza (2017)

En efecto, el autor Orozco (2015), manifiesta que la economía informal, se divide de acorde a la rentabilidad que produce ante la posición económica de un país, no obstante, debido a que no se encuentra desarrollado el mercado informal, solamente se ha clasificado en dos partes:

- Comercio informal por subsistencia: la principal causa se debe a la falta de recursos y al nivel de pobreza, que en muchos casos les impide a las personas a recibir una buena educación, es por ello, que recurren o buscan alternativas diferentes que les ayude a generar ingresos, así sea en una mínima cantidad para subsistir, ya que las ventas son decrecientes y solamente alcanza lo justo para pagar sus necesidades básicas y en cuanto a la falta de formación educativa, se convierte en una barrera que les impiden encontrar o acceder a un buen cargo o puesto de trabajo formal.
- Comercio informal de rentabilidad: en este tipo de comercio, la persona que lo ejerza cuenta con una motivación o fuerza emocional de obtener mejores ingresos, dicho de otra manera, lo realizará por su propia voluntad, con la finalidad de acrecentar sus utilidades, para lograr convertirse en un

empresario, a diferencia del anterior (subsistencia), estas personas pueden ser parte de la formalidad, aunque es más fuerte el deseo de emprendimiento y manejo de su propio negocio, para evitar el cuantioso proceso de normativas e impuestos por parte del gobierno.

En conclusión, se considera que el comercio informal nace debido a la presión en exceso de la oferta laboral y la insuficiencia de crear empleo, debido a este motivo se genera la desesperación por alimento, medicina, vestimenta, educación y salud hace que los ciudadanos desocupados busquen oportunidades por otros medios y actividades propias que les permitirían producir o vender algo.

Concepto de Comercio Informal

El comercio informal se lo determina como una forma o vía de empleo, llevada a cabo por personas que no han tenido la oportunidad de encontrar un empleo o trabajo seguro o, por lo contrario, que no puedan satisfacer sus necesidades con el sueldo actual que perciben. Este tipo de actividad se ve reflejado en lugares visibles y públicos como parques, calles, semáforos, entre otros, en la cual se encuentran ofreciendo sus diversos productos a los consumidores. La mayor parte de las personas que se dedican a la informalidad, no poseen el amparo legal por lo que les impide tener acceso a los beneficios de la ley.

De acuerdo con la OIT, desde hace varias décadas se ha establecido al comercio informal como “el grupo de trabajadores que no se encuentran afiliados a una seguridad social en relación a las actividades que ejerzan”. Fabricio Castro (2017) Es importante mencionar que, el mercado informal se encuentra conformado en su mayoría dentro de los sectores urbanos, principalmente de las grandes ciudades, ya que la gran cantidad de habitantes transitan en las calles, centros, entre otros.

De la misma manera, se expone que el comercio informal conlleva una serie de problemas tales como, la insalubridad, conflictos entre los usuarios y comerciantes e incluso con las autoridades, y la inseguridad, aunque las tácticas públicas para poder afrontar estos eventos informales se basan en la opresión,

como, por ejemplo, el desalojo de los trabajadores de una forma forzosa o violenta, la indiferencia social y la distorsión política para ganar réditos electorales.

Ante lo expuesto en los párrafos anteriores, se determina que el concepto de sector informal hace referencia a la productividad y al empleo localizadas en micro empresas, las cuales no son constituidas por una sociedad (capital); dicho de otra manera, es considerado como un empleo que se lleva a cabo sin el amparo legal y social. A finales de los años setenta, surge la definición de comercio informal, cuyos documentos elaborados por la OIT (Organización Internacional de Trabajo) durante el Programa Mundial de Empleo, manifestaron que la mayor parte de los países latinoamericanos presentaban un problema social, la cual no solamente era el incremento de la tasa de desempleo, sino también el incremento de trabajadores con bajos recursos económicos, frente a los obstáculos para buscar un empleo fijo y formal. La OIT junto a la Secretaría de la Organización Mundial del Comercio manifiesta que la informalidad se puede definir a través de los niveles de producción o de trabajadores.

De igual manera, es importante detallar las ventajas y desventajas que trae consigo esta modalidad informal, tanto para la sociedad como la economía de un determinado país. Algunas de las ventajas presentadas por el autor Orozco (2015), son las siguientes:

- Ayuda a sostener la competitividad de las entidades formales, ya que en muchos casos los destinan como proveedores.
- Dispone y brinda sus productos y servicios a un bajo precio o que en ciertas ocasiones son difíciles de obtener.
- Produce ingresos para la mayor parte de la población. En circunstancias extremas, es la única alternativa para lograr satisfacer las necesidades básicas, y para la clase intermedia permite sostener su nivel de vida.
- Se ha convertido en una fuente principal de empleo para aquellas personas que no cuentan con experiencia laboral o estudios.
- Existe mayor acogida por la población por ser de fácil acceso y ser una solución para mejorar las condiciones de vida de las personas.

Por otro lado, Tello (2018) detalla a continuación algunas de las desventajas que se presenta en este tipo de comercio informal:

- El comercio informal se asocia con gran desigualdad a los ingresos, reducciones en cuanto al crecimiento promedio del Producto Interno Bruto - PIB- y del comercio internacional.
- Las personas dedicadas al comercio informal, se retiene a con labores de baja categoría, cuyas actividades nos les permitirán tener una mejor calidad de vida, es decir, se sostienen ante la conformidad y pobreza.
- Se percibe un menor salario a diferencia del sector formal, de la misma forma un ingreso variable, decrecimiento en la productividad y falta de beneficio social.
- Es una modalidad que evade impuesto, lo que perjudica directamente a los ingresos del Estado.

El estudio realizado por Quispe, Tapia, y Ayaviri (2018), especifica que, en América Latina, el sector informal se considera importante, ya que es un evento en el cual no se puede determinar como temporal o marginal. El desarrollo de la economía informal, se percibe dentro de las áreas urbanas de Latinoamérica, por lo que, en el año de 1990 se representó por un 57%, mientras que, en el año 2017 incremento al 70%, dejando al descubierto que, en las últimas décadas no se ha percibido algún tipo de decrecimiento en el sector informal.

A parte de ser conocido como comercio informal, también puede ser denominado como comercio ambulatorio o fijo, que de acuerdo a Chicaiza (2017), estas se diferencian por:

El comercio ambulatorio: se refiere a los vendedores o comerciantes que caminan por las calles, promocionando sus productos, pues se diferencia porque los comerciantes se encargan del manejo de su propio capital, el cual es obtenido de acuerdo a las ventas del día a día.

- El comercio fijo: surge cuando los comerciantes se fijan en una zona determinada o lugar, por ejemplo, pequeños kioscos o en espacios públicos sin los permisos correspondientes, dentro de este tipo, los comerciantes optan por una estrategia como el horario de atención para atender a sus clientes.

- El comercio informal: efectuados en mercados o ferias, que por lo general se realizan en las ciudades latinoamericanas. En estas zonas, los comerciantes ofrecen sus propios productos, y en algunas ocasiones suelen convertirse en fabricantes y en muchos casos distribuidores.

Por consiguiente, el comercio informal, se convierte en una característica principal de los países que se encuentran en vías de desarrollo, siendo un fenómeno complejo y diverso. Esta modalidad, se establece por los modelos socio-económicos, los cuales son propios de economías dirigidas hacia el desarrollo, y la conexión con el Estado por medio del monitoreo, control y la prestación de los servicios públicos.

Comercio Informal en Ecuador

La historia del comercio informal en el Ecuador, nace a inicios de los años setenta a partir del boom petrolero, esto generó una tasa alta de inversiones tanto en las empresas de las grandes ciudades como Quito y Guayaquil, necesitando una cantidad de mano de obra, pese a ello, las consecuencias afectaron a muchas personas que no lograron alcanzar entrar a estas plazas de trabajo, debido a sus bajos niveles de formación educativa o condiciones económicas que sostenían, y frente a ello, se vieron en la necesidad de buscar otra alternativa para trabajar y subsistir, siendo hoy en día el informalismo laboral.

Según el estudio llevado a cabo por Boza (2018), manifiesta que el comercio informal en el Ecuador se ha generado debido a que no presenta un desarrollo económico resistente, y de esta manera sufre una crisis, lo que ha causado que las personas no sean consideradas dentro de las actividades formales de trabajo y opten por trabajos informales para sustentarse.

Como en cualquier otro país, el sector informal es un hecho social que influye directamente a la economía. En el presente estudio, desde el punto de vista de los comerciantes ecuatorianos en los últimos años anteriores al 2017, se define a la informalidad de acuerdo a factores tales como la condición de actividad, posición ocupacional y tipo de actividad a la que se dedican, Instituto Nacional de Estadística y Censos (2017). Ver anexo No. 1

También se acontece, que, en diciembre del 2019, 311.134 personas en el Ecuador no tenían empleo, según las últimas cifras publicadas por el Instituto Nacional de Estadística y Censos (INEC), por lo que, el decreciente de los indicadores de empleo en 2019, se debe al nivel de actividad que no crece; de hecho, de acuerdo a las últimas estimaciones del Banco Central, en 2019 el PIB del Ecuador se habría contraído. Ver anexo No. 2

Según datos del Banco Central, la reducción de la economía en el año 2019, fue de un 0,08% del producto Interno Bruto (PIB). Sin embargo, dentro de este fenómeno económico, influyó de forma negativa en las cifras de empleo, los 11 días de violentas manifestaciones causando un paro a nivel nacional, ocurrido en octubre del mismo año en mención.

En diciembre de 2019, la tasa de empleo adecuado se ubicó en 38,8% de la Población Económicamente Activa (PEA), es decir, casi dos puntos menos que la tasa registrada en diciembre de 2018, cuando fue de 40,6%. Lo que significa que, en un año más de 115.782 personas han perdido sus puestos de trabajos fijos, por lo contrario, según el INEC, el nivel de tasa de subempleo pasó de 16,5%, en diciembre de 2018 a un 17,8%, en diciembre de 2019, un aumento de 1,3%.

Comercio Informal en Guayaquil

En la ciudad de Guayaquil, la informalidad es un tema que ha causado revuelo, debido a que, los comerciantes o trabajadores informales se revelan realizando protestas continuamente, con el fin de que se les permita trabajar cerca de las zonas comerciales donde exista una mayor demanda de personas, tales como el Mercado Central y la Bahía.

Ante esta problemática, interviene la Municipalidad de Guayaquil, quienes han estipulado una autorización permitiendo a los trabajadores informales, trabajar en zonas o espacios designados, además de evitar conflictos con la Policía Metropolitana. Debido a que, la informalidad especialmente en el centro de la urbe es masiva, las autoridades pertinentes no han limitado los espacios para que los comerciantes puedan trabajar, siempre y cuando estos sean organizados y

cumplan con las ordenanzas municipales, ya que reconocen que este sector se acopla a la economía social.

Es importante reconocer que, la mayor parte de estos trabajadores informales aportan de manera significativa a la economía tanto de la ciudad como del país. De acuerdo a los últimos datos, el INEC manifestó en el año 2017, que el 36.98% de la Población Económicamente Activa se encuentran en condiciones de subempleo, lo que puede incidir en gran porcentaje sobre el crecimiento económico, González (2017).

Es por ello, que en Guayaquil existe una gran variedad de actividades a las que se pueden dedicar las personas para emprender a una actividad informal. Romero y Llerena (2018). El puerto principal cuenta con una población de alrededor de 2.291 millones de personas, de la cual el 68,83% corresponde al género femenino y el 60,17% al género masculino; esto de acuerdo a los datos arrojados a través del último censo realizado por el INEC en el año 2017, sin embargo, se ha tomado en cuenta que el 39.55% de la PEA está considerada como subempleo, lo que determina que la población como objeto de estudio aumentará alrededor de 539.066 habitantes. La actividad informal en Guayaquil repercute sobre el crecimiento económico de la misma, claro que, de forma indirecta, en relación al pago de impuestos, y de forma directa, ya que genera dinero a través del consumo, producción, empleo y tributación generadas por las grandes empresas lo que incide un incremento en la economía. Romero y Llerena, (2018)

La urbe porteña de Guayaquil, demuestra su estructura productiva, por lo que el comercio es su máxima y predominante actividad, además, sus indicadores suelen variar bastante, según la época festiva del año, como, por ejemplo: San Valentín, Carnaval, Día de la Madre, Día del Padre, Día del Niño, Día de los Difuntos, Navidad, Fin de Año, entre otras festividades. Durante estas épocas, los comerciantes informales recorren las calles a ofertar sus productos con el objetivo de conseguir su sustento diario para sus familias. Cuadrado, Morocho, y Calle, (2017)

Es así que, esta ciudad es considerada como un mercado popular de revendedores, siendo uno de los principales fenómenos que ocurren en la economía

informal, esto se refiere a vender y ofrecer una gran cantidad de productos en las calles y en los diferentes locales o negocios, ante ello, la diferencia se ve reflejada en que los vendedores informales no declaran, por lo tanto, sus productos se venden a un menor precio, a diferencia de las tiendas formales, quienes sí declaran sus impuestos en cada facturación realizada.

1.2.2 Desarrollo Económico

Como segunda variable del estudio se ha considerado el desarrollo económico el mismo que se basa en la capacidad de una nación para poder generar riquezas y progreso sostenible para la sociedad en común, dentro de este apartado se establecerá su concepción, evolución, principales teorías, características, principales limitantes y el desempleo, además se indicará en el PIB originado en el período de estudio del 2007 al 2019.

Teorías del Desarrollo Económico

Para el análisis de las principales teorías del desarrollo económico se ha realizado un estudio de la década de los años 40 del siglo XX, época en la que se comenzó a reconocer el cuerpo teórico para efectuar el análisis del desarrollo del mundo, dentro del análisis relacionado con el progreso económico de los países, se consideró evaluar a las naciones que se encuentran atrasadas y en vías de desarrollo, para identificar los motivos de su situación a través de herramientas útiles para explicar estas situaciones estableciendo la contraposición entre el éxito de unos países y el fracaso de otros inherente a su desarrollo.

De manera que a pesar de estos estudios no se puede hacer referencia a teorías establecidas de manera formal, más bien se consideran enfoques planteados de tipo ortodoxos, pero que permiten reconocer aspectos inherentes al desarrollo económico. Para este supuesto se han descrito cuatro enfoques:

- a) El desarrollo como un proceso por etapas.
- b) La progresiva expansión del núcleo capitalista.
- c) La trampa de la pobreza.
- d) El papel de las externalidades. (Tamayo , 2017)

El primer enfoque considerado es el descrito por Rostow, Kuznets/Chenery reconocido como el desarrollo del proceso por etapas, de acuerdo a esta teoría el desarrollo se entiende como un proceso de carácter imitativo. A través de ese punto de vista se establece que los países en vías de desarrollo o en atrasado pueden basarse en modelos o pautas aplicadas por otros países para su surgimiento. (Hywel, 2017)

Con relación a esta teoría el desarrollo económico incluye cinco etapas en la evolución del país, la primera hace referencia a la sociedad tradicional que se caracteriza por la producción que se destina al autoconsumo o la economía de la subsistencia, la segunda hace referencia a la situación previa al despegue que permite la producción de bienes que se pueden intercambiar en el mercado para profundizar el proceso de desarrollo, la tercera etapa inherente a despegue, reconocida como la revolución industrial que se dio origen en el desarrollo de la agricultura orientada a la liberación de la mano de obra, la cuarta etapa se refiere a la diversificación de la economía y finalmente la última etapa se relaciona con el consumo de las masas que dio origen al sector de los servicios para el apoyo de la actividad económica de un nación.

Con relación a la segunda teoría, Adelman (2018), menciona que se refiere a la progresiva expansión del núcleo capitalista basado en el criterio de Lewis, dentro de esta apreciación “las economías se reconocían como economías duales, en donde el sector considerado moderno ganó territorio de manera tradicional para alcanzar el crecimiento”. De acuerdo a lo expuesto, en esta teoría el desarrollo económico en el sector moderno se caracteriza principalmente por mantener una elevada capacidad de inversión, además del dinamismo tecnológico que incorporado en el sector rural puede generar cambios orientados a la prosperidad, produciendo el autoconsumo.

Continuando con el desarrollo de las teorías del desarrollo económico se presenta la descrita por Nurkse, Chenery y Strout, denominada como la trampa de la pobreza, partiendo del enfoque que para los países que mantienen una economía subdesarrollo es muy complicado que surjan y salgan de la situación en la que se encuentran, si no cuentan con la ayuda de factores externos, dentro de esta teoría

se presenta el supuesto de que una economía de personas pobres no pueden ahorrar porque no tienen dinero y no ahorran porque son pobres, este precepto se conoce como el círculo de la pobreza. Como alternativa para salir de esta situación se ha considerado proponer el fomento del ahorro y la inversión con la ayuda de capital extranjero. (Obregón, 2018)

Luego se expone la teoría conocida como “El papel de las externalidades” expuesta por Marshall, Rosestein – Rodan y Hirschman, haciendo referencia a que cualquier actividad de un agente económico que pueda causar afectación a un tercero se reconoce como externalidad. (Assidon, 2017). Esta puede ser positiva o negativa de acuerdo a su efecto antes la sociedad. Dentro de este proceso se identifica que un país puede surgir cuando existe externalidad, equilibrio, coordinación y la acción positiva del estado, por lo tanto, para que exista el desarrollo es pertinente que se presente suficiente inversión y las demás condiciones indicadas como acción y coordinación del estado.

Como conclusión a lo descrito, se puede identificar que existen muchas teorías que se encuentran relacionadas al desarrollo económico o buscar explicar el proceso del mismo, sin embargo ninguna de las mencionadas puede ser considerada como una verdad absoluta y tampoco se puede aplicar en cualquier país atrasado para conseguir su desarrollo, porque cada sector es diferente, su economía es diferente y sus necesidades también, por lo tanto, en cada una de ellas se han identificado algunos elementos de importancia para explicar el desarrollo de los países y que deben ser consideradas como parte de un proceso de cambio y fortalecimiento de la economía, a esto se suma la existencia de las normativas legales establecidas para la protección de los derechos de propiedad, la ausencia de corrupción, la coordinación y la cooperación de todos los agentes económicos.

Evolución del Desarrollo Económico

La evolución del desarrollo económico surge con el advenimiento del modo de la producción capitalista, la misma que implica un incremento en las tasas de ganancia que le permitan mejorar el proceso de acumulación del capital. Para dar paso a estos saltos acumulativos cuantitativos se empezaron a realizar diversos cambios en cuando a los factores influyentes como la reducción de costos, la

adaptación e incorporación de técnica y maquinarias que resultaban de mayor productividad, las mismas que permitían la explotación de las fuerzas de trabajo. (Furtado, 2017). La evolución no solo comprometía los factores internos, sino también los externos haciendo referencia al desarrollo económico de un país, así como las ganancias generadas y las inversiones, este factor siempre se ha visto encaminado al crecimiento racional a través de pensamientos económicos orientados a la regulación institucional para incentivar y fomentar la eficiencia de un sistema productivo.

La evolución del desarrollo económico se presenta para la comprensión del mundo actual en dos concepciones que rigen su historia, la primera se denomina la concepción liberal y en segundo lugar la concepción proteccionista.

Con relación a la Concepción Liberal (Libre Mercado) se presentó el desenvolvimiento industrial y capitalista que se dio lugar con la revolución industrial la misma que presentó un avance en lo inherente a la producción, así como a la generación de capital. Para dar lugar a esta acumulación de capital se creó el librecambio y el pensamiento orientado hacia la búsqueda de ganancias o fines de lucro. Dentro de este proceso empresarial se estableció el desarrollo de la acción individual autónoma de manera competitiva, requiriendo de la formación de la clase trabajadora que fue obligada a vender su fuerza de trabajo, se presentó la comercialización, el comercio internacional, la libertad empresarial y la propiedad privada. (Arasa y José, 2017)

Se puede reconocer la Revolución Francesa como el eje donde se instituyó la libertad individual para poder ejecutar la acción de producir de manera privada y la creación de empresas de manera privada, y de esta manera poder acumular capital e inversiones de manera libre. Dentro de esta concepción también se da lugar a la generación de competencias, pues a raíz de dar libertad a las personas de desarrollar negocios también se creaba la base para dar rienda suelta a las mejoras en producción, industrialización e inversiones, de manera que cada fuente de inversión podía surgir más que otras, lo que dio origen a la desigualdad económica.

La segunda concepción es la Proteccionista, que como su nombre lo indica defiende, protege e interviene en el desarrollo económico, se contrapone al rol de

estado, ya que basa sus esfuerzos en la concentración de políticas públicas establecidas con la finalidad de evitar la concentración de riquezas y obliga a la distribución de las mismas de manera equitativa con la finalidad de garantizar la igualdad de condiciones de la población para garantizar una vida digna dejando de un lado la miseria e indigencia. (Berumen y Arriaza, 2018)

Esta visión va en sentido contrario a la primera concepción, ya que en este proceso se trata de evitar la acumulación de riquezas y de capital, más bien se refiere a la repartición del desarrollo económico basado en la igualdad. Destaca que la explotación de bienes y de personas se dio en el siglo XV con los mercantilistas siendo las zonas de Latinoamérica y África las primeras expropiadas, quienes se aprovecharon de las condiciones de vulnerabilidad de la población indígena para burlarlos y adueñarse de sus bienes como tierras, metales preciosos y comercializarlos para generar lucro propio.

Conforme a estas dos concepciones se dio origen a lo que se conoce como la apropiación de la clase capitalista como aquella que motoriza el proceso de la apropiación del capital, tomando fuerza lo conocido como división del mundo, donde cada quien tomó mayor fuerza de acuerdo al sector en el que se involucró, creándose dos zonas la de productores industriales con mayor fuerza económica y la de los dependientes que se reconocía como la zona de retraso. (Krugman, 2017)

En conclusión, se puede identificar que en el transcurso de la historia se han presentado diversas concepciones, teorías, paradigmas y leyes las mismas que han tratado de identificar el desarrollo de la economía, cada una de ellas defendiendo un punto de vista diferente pero en búsqueda del crecimiento económico como principal objetivo de una nación, sin embargo es necesario que se tome conciencia de la importancia de generar este desarrollo de la manera equitativa y con igualdad de condiciones para los pueblos, de manera que se evite la concentración de poder y se irrespete el derecho de los más pobres.

Concepto de Desarrollo Económico

El desarrollo económico como riqueza se presenta dentro del marco de la filosofía individualista y liberal, teniendo mayor difusión en el siglo XVIII, esta idea se

presenta como efecto de una situación potencial que puede llegar a alcanzarse dentro de una sociedad a través de la capacidad que tiene el país o localidad para generar ingresos, lo cual posteriormente se ve reflejado en la calidad de vida de sus habitantes. En efecto el desarrollo económico busca la generación de riquezas a través del aprovechamiento de los recursos con los que cuenta una sociedad.

Al respecto Aguilera (2018) define el desarrollo económico “como la capacidad de una sociedad para producir y obtener riqueza”, indicando que este crecimiento puede ser a nivel personal, local o nacional, en cualquiera de los casos se encuentra ligado al sustento y la expansión económica de manera que se garantice el bienestar, prevalezca la prosperidad y se logre satisfacer las necesidades de la población tanto sociales como económicas.

El desarrollo económico se presenta dentro de un campo de estudio de la política pública, que, por lo general, se encamina al crecimiento continuo de la economía sostenible, así como a la extensión de la economía nacional de manera que los países que se encuentran en vías de desarrollo puedan surgir favorablemente. Para que este desarrollo pueda convertirse en realidad se deben identificar algunos procesos de acuerdo a las condiciones del sector y las necesidades de la sociedad, a fin de entrelazar los esfuerzos hacia un fin para fomentar innovaciones e inversiones creando un sistema de producción y distribución eficiente.

Otro concepto es el expuesto por Polése, (2017) identificando el desarrollo económico como:

El proceso de crecimiento de la producción y de los bienes de consumo de un país, a través del soporte y el apoyo de las tecnologías, políticas y procedimientos establecidos para mejorar el progreso y las transformaciones estructurales, considerando el ámbito económico y social obteniendo como consecuencia una mejor distribución de la renta y las riquezas.

De acuerdo a lo descrito por el autor, el desarrollo económico es un objetivo que buscan todos los pueblos y naciones de manera que se logre mejorar la condición económica y el progreso social, la idea de este factor económico es que exista la contribución de toda la sociedad para este fin, de manera que así mismo se pueda redistribuir la cosecha de los esfuerzos desarrollados a través de la

producción de bienes y servicios de manera justa y equitativa beneficiando al mayor número de individuos posible, es decir, el desarrollo económico presenta relación directa con los valores de una sociedad y el crecimiento de la riqueza para beneficiar a productos y consumidores.

Características del Desarrollo Económico

El desarrollo económico presenta como principal característica el crecimiento que se encuentra ligado al ámbito económico, social y político de un país o una región, el mismo que se mide a través del uso de indicadores diversos, siendo el principal indicador para este proceso el producto interno bruto anual (PIB) que se presenta como el perfecto para medir la cantidad de bienes y servicios que se producen en un año con lo que es posible determinar las riquezas del pueblo, los ingresos per cápita poblacional, número de viviendas y de obras realizadas para beneficio de los habitantes.

Otras características del desarrollo económico se refieren al incremento persistente del bienestar de un pueblo, el mismo que depende del crecimiento de la producción, como se describen a continuación:

- **Capacidad Productiva Potencial:** Se presenta cuando la nación emplea la totalidad de sus recursos potenciales, dejando un capital ocioso reducido.
- **Sostenibilidad:** Se presenta cuando el crecimiento económico tiene buenos fundamentos.
- **Redistribución de la Renta:** Identifica que a pesar de no presentarse la igualdad entre la distribución de los ingresos que percibe un pueblo, esto no impide que la mayor parte de la población pueda contar con calidad de vida elevada, de manera que los desfavorecidos puedan mejorar la situación que atraviesan.
- **Conciencia Medioambiental:** Describe que el desarrollo económico se debe alcanzar, pero sin dejar de un lado el bienestar ambiental, es decir el crecimiento se debe orientar a mejorar la calidad de vida sin dañar los recursos naturales utilizados para la producción.

- **Desarrollo del Capital Humano:** Añade que no solo se desarrollan las habilidades profesionales de los habitantes de un pueblo, sino que se les debe potenciar a través de la capacitación constante.
- **Orden Social:** Se refiere al papel de las instituciones públicas que deben cumplir con sus funciones, asegurando la confianza de los ciudadanos en su desempeño. (Ávila, 2018)

Por lo expuesto, se determina que el desarrollo económico tiene como característica de mayor prevalencia y significancia la búsqueda de la riqueza de un país, a través de la explotación de sus bienes, tecnología, procesos y servicios, mismos que a través del perfeccionamiento y mejora de sus capacidades puede contribuir a una nación mejorando la calidad de vida de su población, es decir, mejorando su capacidad productiva, redistribución de ingresos, conciencia ambiental, capacitación del talento humano y el respeto del desempeño de cada función pública o privada es posible el desarrollo económico y la satisfacción de sus miembros.

Principales Limitantes del Desarrollo Económico

Según Planella, 2018 el desarrollo económico surge en un país, cuando se presentan todos los componentes indicados anteriormente como son la capacitación de los habitantes, la distribución igualitaria de sus riquezas, la adopción de tecnologías orientadas al crecimiento, así como la cooperación y coordinación de acciones con este fin, sin embargo, también existen algunos limitantes que evitan que se puede llegar a cumplir con la meta, entre las principales obstáculos se indican los siguientes:

- Poca comunicación efectiva y con escaso desarrollo.
- Carencia de tecnología apropiada y falta de servicios a la producción, que ocasionan una baja productividad y bajos ingresos.
- Uso de sistemas productivos poco adaptados.
- Uso de tecnología tradicional que ocasiona bajos rendimientos y baja rentabilidad.

- Falta de agencias públicas encargadas de la comercialización de la producción.
- Deficiente infraestructura de transporte.
- Falta de servicios sociales.
- Deficiente servicio de salud, caracterizado por una escasez de recursos humanos
- Falta de educación de la población.
- Falta de coordinación y de presupuesto.
- Falta de adiestramiento, capacitación y comercialización.
- Desempleo de la población ocasionado por la falta de puestos de trabajo.
- Inestabilidad política.
- Corrupción.

Considerando lo descrito existen varios limitantes del desarrollo económico, entre los que se destaca las carencias en preparación y capacitación del recurso humano, el carecimiento de tecnologías apropiadas para mejorar los procesos de producción y de servicio, la falta de educación de calidad, otros aspectos que no solo limitan sino que destruyen la economía de un país como son el aumento de la tasa de desempleo causada por la inestabilidad laboral que actualmente se presenta como una de las principales limitaciones en Ecuador, así como la corrupción de los servidores públicos que afectan a la economía interna, el endeudamiento externo, entre otros.

Desempleo: El desempleo se presenta como uno de los limitantes del desarrollo económico, considerado como la falta de trabajo de una persona que se encuentra debidamente apta y capacitada para llevar a cabo diferentes actividades del ámbito laboral, pero que por diferentes aspectos no pueden acceder a un puesto de trabajo digno, esto también influye en la insatisfacción de las necesidades básicas humanas, ya que la falta de empleo representa limitaciones económicas y de ingresos para las familias que a su vez detienen el ciclo de consumo que es la principal herramienta de generación de utilidades para el incremento del PIB nacional.

Abordando lo expresado por Alvaro y Corneiro (2017) el desempleo se presenta como “el resultado de las dificultades económicas que atraviesa una nación, debido a que las empresas pueden adoptar como estrategia el despido masivo de sus empleados, causando de esa manera situaciones desesperantes”, otra definición es la indicado por Krugman et al., (2018), quien señala que es “la paralización de actividades de trabajo de un grupo de personas que se encuentran agotando esfuerzos por conseguir estar activos dentro de la economía”.

Al respecto la Organización Internacional del trabajo (OIT) (2019), señala que “el desempleo se considera cuando la cantidad de personas que demandan un puesto de trabajo supera el número de ofertas de empleo”. Por lo expuesto el desempleo se presenta como la construcción social de la vida económica y de los principios de participación activa, es decir el desempleo no solo se presenta como un proceso disfuncional del proceso económico, sino que además altera el orden normal de los procedimientos establecidos para llevar a cabo una actividad formal, dando origen a la informalidad con la finalidad de suplir las necesidades económicas de la población para la satisfacción de sus necesidades.

Se puede mencionar al desempleo como una “situación que se presenta en diferentes países que se encuentran en subdesarrollo, donde personas capacitadas para el desarrollo de actividades se encuentran aisladas de un puesto de trabajo digno vulnerándose su derecho a un empleo que permita obtener ingresos para sus familias”. (Sheppard & Díaz, 2018)

En la actualidad, el desempleo es una situación a la que se enfrentan muchas familias a nivel internacional y nacional, donde personas que se encuentran capacitadas para ejercer algún cargo o puesto de trabajo se encuentran aisladas de una plaza de trabajo debido a las condiciones del mercado actual y las diferentes condiciones que se viven en cada nación, esto a su vez ha dado lugar al incremento de las tasas de comercio informal e inactividad, causando un desorden en el ámbito laboral, exceso de mano de obra ociosa, el incremento de la delincuencia acompañada de la frustración de las personas y las limitaciones lograr el desarrollo económico.

Desempleo a Nivel Nacional: La recuperación económica que se presenta actualmente en el país evidencia que el país ha presentado una variación de resultados laborales positivos y negativos consistentes. Dentro de este aspecto se involucra el desempleo a nivel nacional, para identificar estas estadísticas que afectan al país y su población que según la última Encuesta Nacional de Empleo, Desempleo y Subempleo (ENEMDU) única a Ecuador como uno de los países con mayor tasa de desempleo a nivel regional.

De acuerdo a las estadísticas descritas se evidencia que el desempleo en Ecuador ha presentado una tendencia inestable de crecimiento y disminución en el período en análisis, se destaca que en el año 2016 en comparación con la tasa de desempleo del año anterior aumento en 0,4 puntos, mientras que con relación al año 2017 presentó una disminución de 0,6 puntos con relación al año anterior, mientras que en el siguiente año decreció a 4,3%, sin embargo para el año 2019 aumento considerablemente, de acuerdo a este mismo reporte se puede identificar que el subempleo se ubicó en 19,7%, la tasa de empleo no pleno se ubicó en 25,9% y el empleo no remunerado se presentó con un indicador de 10,4%. (INEC, 2019) Ver anexo No. 3

Sub-empleo Principales Ciudades de Ecuador: Las variaciones obtenidas del Instituto Nacional de Estadísticas y Censos considerando la tasa de sub – empleo a nivel de ciudades, permite reconocer que la ciudad en la que se presenta mayor subempleo es Guayaquil con una tendencia de crecimiento acelerado desde el año 2015 hasta la actualidad alcanzando 21,8 puntos en el año 2019, seguido de la ciudad de Ambato con una tasa de 15,1 puntos en este año, por otra parte Quito se ubica en tercer lugar con 9 puntos de subempleo, mientras que Cuenca y Machala reflejaron un total de 7,9 y 6,7 puntos respectivamente. (INEC, 2019)

Empleo Sector Formal e Informal: La situación que se encuentra atravesando el país en cuanto a las tasas de empleo, sub empleo y desempleo se puede considerar de alarma, porque cada vez existen más personas que pierden su trabajo, por diferentes circunstancias como la falta de dinero de las empresas para cubrir sus salarios, la reducción de personal por razones internas, el cierre de negocios o

empresas, todo esto ha ocasionado que se incremente las estadísticas de ciudadanos que se dedican al comercio informal.

De acuerdo con la información presentada por el INEC, se puede conocer que en el año 2015 el empleo formal alcanzó una tasa del 50%, mientras que el informal se presentó en el 42%, en el siguiente año el empleo formal presentó una disminución alcanzando un 48%, mientras que el empleo informal subió 1% con relación al año anterior, para el 2017 continuo la tendencia del 2016 con una disminución del empleo formal en un 2% y el empleo informal subió el mismo porcentaje, en el año 2018 el sector formal presentó un incremento alcanzando el 48,3%, mientras que el empleo informal se mantuvo en la misma tasa del año anterior, para el año 2019 la tasa de empleo formal disminuyó en 2,6% y se presentó incremento en la tasa del empleo informal en 1,7%. (INEC, 2019) Ver anexo 5.

Los valores presentados reflejan las variaciones que el país ha presentado en cuanto a las tasas de desempleo en el periodo del 2007 al 2019, evidenciándose el incremento del mismo, lo que ha ocasionado que las personas que pierden su trabajo busquen formas para conseguir ingresos para sus familias, recurriendo como principal alternativa al desarrollo de actividades de comercio informal.

De acuerdo a la información presentada por el (INEC, 2019) Guayaquil en la actualidad alcanza una población de alrededor de 2.698.077 habitantes de los cuales de acuerdo a las estadísticas de la entidad encargada el 39,55% se consideran parte de la PEA, mientras que un 46,7% se encuentra laborando en condiciones de informalidad, además se destaca que la urbe porteña, es una de las ciudades que aloja mayor cantidad de habitantes y que recibe anualmente a cientos de migrantes que acuden de diferentes lugares del país e incluso de otros países, por ser considerada una de las ciudades de mayor comercio a nivel nacional.

1.2.3 Evolución del Producto Interno Bruto Ecuatoriano

El PIB se considera el indicador que mide el valor monetario de los bienes y servicios finales, es decir, el adquirido por el consumidor final producido por un país dentro de un período determinado, este indicador puede ser mediado trimestralmente o anualmente, de acuerdo a las necesidades y exigencias del país

para conocer la situación actual que atraviesa. Dentro de este indicador se consideran los bienes y servicios producidos para la venta realizada en el mercado, además se puede desarrollar para medir otros indicadores de crecimiento como en el sector de salud, educativo entre otros.

Mediante las cifras presentados se evidencia que en el país el PIB ha presentado una tendencia variantes en cada año en análisis, demostrando que en el año 2015 se presentó con una tasa del 0,10% y con valores en millones USD 70.175,00, para el siguiente año presentó un decrecimiento en -1.20% con una disminución de un millón de dólares aproximadamente, para el año 2017 se presentó un incremento considerable alcanzando la variación más alta en el período de estudio de 2,40%, mientras que en los dos años siguientes ha presentado disminución con una tasa de 1,3% y 0,10% en el año 2018 y 2019 respectivamente. (Banco Central del Ecuador, 2020) Ver anexo No. 6.

Por lo tanto, se concluye que en el año 2019 el PIB cerró con un crecimiento de 0,1% en la economía ecuatoriana, sin embargo, no se considera un incremento significativo para la economía del país, con relación al valor en dólares totalizó con USD 107.436 millones en términos corrientes y USD \$71.909 millones en términos constantes.

1.3 Fundamentación Legal

Constitución de la República del Ecuador

La constitución de la república del Ecuador defiende el derecho de los ciudadanos al trabajo, manifestando que es un derecho perenne en la política del Ecuador, indica que se garantiza como un deber social, que forma parte de las actividades de una comunidad para su desarrollo y además permite el fortalecimiento económico del país, por lo que se garantiza el respeto y dignidad a las actividades que se desarrollen de manera justa y legal, como lo describe el artículo 33 y 54 de la carta magna:

Art. 33.- El trabajo es un derecho y un deber social, y un derecho económico, fuente de realización personal y base de la economía. El Estado garantizará a las personas trabajadoras el pleno respeto a su dignidad, una vida decorosa, remuneraciones y retribuciones justas y el desempeño de un trabajo saludable y libremente escogido o aceptado.

Art. 54.- Las personas o entidades que presten servicios públicos o que produzcan o comercialicen bienes de consumo, serán responsables civil y penalmente por la deficiente prestación del servicio, por la calidad defectuosa del producto, o cuando sus condiciones no estén de acuerdo con la publicidad efectuada o con la descripción que incorpore. Las personas serán responsables por la mala práctica en el ejercicio de su profesión, arte u oficio, en especial aquella que ponga en riesgo la integridad o la vida de las personas. (Constitución de la República del Ecuador, 2008)

Lo expuesto destaca el apoyo del estado al desarrollo de actividades de trabajo que permitan a las personas la oportunidad de crecimiento económico y a su vez garantiza el respeto pleno de su dignidad, pero, también hace referencia a la importancia de que estas personas o empresas sean responsables de la actividad que realizan y no vulneren o dañen a quienes adquieren sus productos ofreciendo artículos de mala calidad, es por esto la importancia de considerar necesario que una persona que se va a dedicar a la venta de un producto cuente con los permisos, registros y se encuentre establecido legamente con la finalidad de evitar que se vulnere la confianza de los consumidores.

Proyecto Código Orgánico de Relaciones Laborales

Este proyecto de ley se presenta como una alternativa para asegurar la regulación del trabajo que se realiza por las personas de manera autónoma o por voluntad propia, dentro del mismo se identifica la organización y procedimientos a seguir de concertación identificando o involucrando a tres sectores en específico: las empresas, los empleadores y los sindicatos, para el presente estudio se ha considerado básicamente el artículo 1 y 4 donde se establece el concepto de trabajo y el trabajo autónomo:

Art. 1.- Concepto de Trabajo.- El trabajo es toda actividad lícita, libre y consciente, propia del ser humano, de carácter material e intelectual, tendiente a la satisfacción de necesidades humanas, a la vez que es un derecho y un deber social, fuente de realización personal y base de la economía. Se reconocen todas las modalidades de trabajo, sea este autónomo o subordinado, incluso las labores de autosustento y cuidado humano, a todas las cuales se les otorga igual protección, conforme lo establece la Constitución de la República

Art. 4.- Trabajo Autónomo.- Se entiende por trabajo autónomo o por cuenta propia, aquel que se realiza de manera individual o colectiva; en forma habitual, personal y directa; por cuenta propia y fuera de todo ámbito de dirección y organización de otra persona o empresa. Son trabajadoras y trabajadores autónomos aquellos que realizan su trabajo por cuenta propia en profesiones, artes u oficios liberales, sin consideración del grado de preparación académica que requiera el ejercicio de sus actividades. Se consideran además, trabajadoras o trabajadores autónomos entre otros, a las y los trabajadores jefes o jefas de hogar; las y los que ejecutan trabajos de voluntariado, trabajo cooperativo, trabajo comunitario y de ayuda familiar. (Proyecto Código Orgánico de relaciones laborales., 2015)

Analizando lo descrito en estos artículos se puede identificar el trabajo como una actividad desarrollada de manera lícita, la misma que puede ser libre y consciente realizada de diferente forma en búsqueda de la realización personal, también se reconoce diferentes modalidades de trabajo que puede ser autónomo y subordinado, con relación al primero se establece que dentro de este grupo se involucra el desarrollo de la actividad realizada por cuenta propia, indicando que cualquier persona tiene derecho de desarrollar diferentes actividades, por lo expuesto se determina que en el caso de los comerciantes informales ellos no realizan ningún tipo de relación legal con los consumidores, sin embargo no por este aspecto puede agraviar a los clientes entregando algún tipo de producto o mercadería que no cuente con la calidad justa que exige el comprador del bien

valiéndose de que no cuenta con los permisos reglamentarios para realizar esta actividad.

Ordenanza Municipal de la Ciudad de Guayaquil

A lo largo de la historia la ciudad de Guayaquil se ha considerado como uno de los lugares de mayor desarrollo comercial de tipo formal e informal, por este motivo fue necesario que las autoridades establezcan una Ordenanza Municipal la misma que tiene por objetivo establecer la regulación de los negocios, de manera que se ejecute el comercio a través de especificaciones técnicas que deben cumplir las personas que se dedican a una actividad comercial, en este apartado se hace referencia a las principales prohibiciones establecidas en la ordenanza, así como a las sanciones:

Artículo 6.1.5.- Prohibición.- Se prohíbe la venta ambulante y todo tipo de comercio informal. No se podrá instalar kioscos ni carretillas en los siguientes ejes y sectores de la ciudad: - A lo largo del Malecón Simón Bolívar - Av. 9 de Octubre, desde el malecón Simón Bolívar hasta la calle Pedro Moncayo, excluyendo el Parque Centenario con sus calles perimetrales. - Av. José Joaquín de Olmedo, desde el Malecón Simón Bolívar hasta la calle Francisco García Avilés. - Sector Comercial del centro de la ciudad (A excepción del mobiliario municipal). - Sector Barrio del Centenario.

Artículo 6.2.4.- Prohibición.- Se prohíbe la venta ambulante y todo tipo de comercio informal.

Artículo 59.- Se responsabiliza al titular autorizado, la inobservancia a cualquiera de las disposiciones contenidas en esta Ordenanza y acarreará como sanción el decomiso de la mercadería por parte de las autoridades municipales competentes. (Muy Ilustre Municipalidad de Guayaquil, 2018)

De acuerdo a esta ordenanza en la ciudad de Guayaquil se efectúan constantes controles para evitar este tipo de comercio que se desarrolla de manera informal, esto por lo general se puede observar en los sectores de mayor desarrollo comercial como en la Bahía, Mercado central y otros mercados donde las personas prefieren trabajar de manera ambulante por las calles para vender sus productos o artículos, ya que de esa manera no se ven obligados a cancelar el costo que tendría

el alquilar un local y constituirse de manera legal sin embargo, se encuentran expuestos diariamente a ser sancionados por parte de la autoridad municipal que rige en la ciudad.

Por otra parte, se ha considerado lo establecido en las Ordenanzas Municipales que rigen en esta ciudad, en este caso se hace referencia a los vendedores ambulantes su definición, prohibiciones y consideraciones con relación a los denominados mercadillos populares donde se realiza el comercio informal de manera masiva en la ciudad de Guayaquil:

Art. 88.- Definición.- Se denominan vendedores ambulantes todas las personas que se dediquen a la venta de mercancías o servicios permitidos, en la vía pública y que deben ejercer su actividad en continua movilización.

Art. 89.- Prohibición de obstruir el tránsito peatonal y vehicular.- La Municipalidad y la Comisión de Tránsito del Guayas cuidarán de que los vendedores ambulantes no obstruyan el tránsito y, evitará que su aglomeración implique el cierre de una calle, vereda, portal, o que obstruyan los accesos a edificios públicos o privados o almacenes establecidos. La Municipalidad tomará todas las medidas necesarias conducentes a evitar que los vendedores ambulantes obstruyan el libre tránsito peatonal, vehicular y, los accesos a las oficinas y a los establecimientos comerciales. Tomará especiales precauciones en los casos que se produjeran aglomeraciones en razón de espectáculos públicos, para lograr la seguridad necesaria en las zonas de salidas o de acceso.

Art. 90.- De los denominados "mercado de pulgas" y "mercadillos populares".- La Municipalidad propiciará los mercados denominados "de pulgas " y los mercadillos populares, a fin de ordenar debidamente las actividades de los vendedores ambulantes, estableciendo instructivos para su funcionamiento. (Muy Ilustre Municipalidad de Guayaquil, 2018)

Al respecto la ordenanza municipal identifica a las personas que son consideradas como vendedores ambulantes a las personas que ejercen una actividad de venta de mercaderías o algún producto en la vía pública sin un permiso para desarrollarla, también señala que este tipo de personas no deben obstruir el

paso vehicular y evitar aglomeraciones, además manifiesta que los denominados mercados de pulgas deben mantenerse bajo los instructivos establecidos de manera que no vulneren el orden y la seguridad de la ciudad, sin embargo debido a la masiva cantidad de personas dedicadas al comercio informal esta situación se sale de control y en temporadas de fiesta o celebraciones de la ciudad se presenta con mayor expansión.

Plan Nacional de Desarrollo “Toda una Vida”

El Plan Nacional de Desarrollo denomina “Toda una vida” tiene por finalidad promover y garantizar la igualdad de derechos a toda la población durante el transcurso de su vida, desde su nacimiento hasta los últimos años de su existencia, para cumplir con esta premisa se han identificado nueve objetivos que implican el acceso progreso de los ciudadanos/as a sus derechos a través de políticas estatales y programas para el desarrollo social y humano, en el desarrollo de este estudio se ha considerado el objetivo 1 y 5:

- Objetivo 1: Garantizar una vida digna con iguales oportunidades para todas las personas
- Objetivo 5: Impulsar la productividad y competitividad para el crecimiento económico sostenible de manera redistributiva y solidaria. (Consejo Nacional de la Planificación, 2017)

De acuerdo a lo descrito el objetivo No. 1 del plan hace referencia a la importancia de garantizar a la población una vida digna que genere igual de condiciones y oportunidad a todas las personas, por lo tanto se involucra con el estudio porque les ofrece el derecho a los comerciantes informales de poder desempeñarse de manera autónoma en el ejercicio de su actividad con la finalidad de mejorar su condición de vida y de su familia, además con relación al objetivo No. 5 establece la importancia de realizar actividades productivas encaminadas al desarrollo sostenible con lo que pueden también contribuir a eliminar la tasa de desempleo o de personas en desocupación y puedan generar ingresos para sus hogares.

CAPÍTULO II

ASPECTOS METODOLÓGICOS

2.1. Métodos

Métodos Teóricos: Al respecto Rodríguez (2017) lo define como el método “aplicado en todo el desarrollo de una investigación acompañando de manera directa en los procesos de análisis, síntesis, inducción y deducción, abordado en el estado del arte, revisión literaria, interpretación de resultados y hechos correspondientes a las conclusiones y recomendaciones”. De acuerdo a lo descrito el presente estudio se encuentra fundamentado en el método teórico para su presentación, basándose en las principales teorías sobre las variables del comercio informal y el desarrollo económico desde su introducción hasta la emisión de resultados sobre el hecho.

Métodos Científicos: Según Poole (2018) el método analítico consiste en la “segmentación de un todo, a través de la descomposición de sus partes para la observación de sus causas, naturaleza y efectos estudiados para la comprensión de su esencia”. Este método es de gran importancia en estudios de campo en los que se realiza la descripción de los hechos, de manera que se va identificando los hallazgos relacionados para su análisis e interpretación, aplicado en el presente estudio para el análisis de los datos inherentes a la evolución del comercio informal y del desarrollo económico durante el período del 2007 al 2019 en la ciudad de Guayaquil.

2.2.1 Modalidad y Tipo de Investigación

Como modalidad del estudio se ha abordado la investigación no experimental, documental y de tipo cuantitativo – correlacional, de manera que se puede realizar el análisis de la incidencia del comercio informal en el desarrollo económico de la ciudad de Guayaquil, para esto se ha considerado un período específico de estudio del 2007 al 2019.

Considerando lo descrito por Hernández et al, (2017), la investigación no experimental “es aquella que hace posible el desarrollo de un estudio, evitando la manipulación deliberada de las variables inherentes, permitiendo la observación del fenómeno desde su contexto natural para luego proceder a su análisis”. De acuerdo a lo expuesto por el autor este tipo de investigación se realiza evitando la alteración de la información obtenida a través de las fuentes primarias, por lo tanto este estudio es de diseño no experimental porque se tomará información de los registros para su presentación sobre la evolución del comercio informal y el desarrollo económico en Guayaquil y se evitará la vulneración o alteración de los mismos realizando el respectivo análisis en el período indicado.

Respecto al tipo de investigación aplicado se ha identificado el documental, definido por Córdoba (2016) como “la herramienta empleada para realizar la observación directa, la reflexión y el análisis considerando datos reales sobre un hecho”. Tomando lo indicado por el autor se puede identificar que este estudio es de tipo documental porque para cumplir con los objetivos establecidos es necesario abordar información de las instituciones involucradas como el Banco Central del Ecuador y el Instituto Nacional de Estadísticas y Censos para obtener datos que serán analizados para identificar como se ha desarrollado el comercio informal y como este a su vez ha causado un impacto en el desarrollo económico de una de las ciudades de mayor movimiento comercial formal e informal en el país.

Se ha considerado el enfoque cuantitativo, haciendo referencia a lo indicado por Morán y Alvarado (2016) que la conceptualiza como “aquella investigación que permite recabar información en forma numérica y porcentual, para posteriormente a través de su análisis e interpretación emitir conclusiones concretas”, por lo descrito, se ha considerado el enfoque cuantitativo desarrollada a través de la investigación de campo porque en el trascurso del estudio se obtendrá información con números y porcentajes sujetos a análisis para comprobar la hipótesis planteada.

Además, se ha considerado la investigación correlacional, definida por Briones (2016) como “el modelo que hace posible relacionar dos variables, para determinar el nivel de dependencia que existe entre estas”. De acuerdo a lo descrito mediante la investigación correlacional se podrá demostrar la correlación existente entre el

comercio informal y el desarrollo económico de Guayaquil durante el período 2007 al 2019.

2.2 Variables de la Investigación

2.2.1 Variable Independiente

Comercio informal

2.2.2 Variable Dependiente

Desarrollo económico de Guayaquil.

2.2.3 Operacionalización de las Variables

(Ver anexo 1)

2.3 Población y Muestra

La población involucrada se considera los registros de las páginas web del Banco Central y del instituto de Estadísticas y Censos, para la revisión y recolección de datos de la evolución del comercio informal y el desarrollo económico en Guayaquil durante el período 2007 al 2019.

2.4 Técnicas de Recolección de Datos

Al respecto Bernard (2017) agrega que las técnicas de investigación se consideran “herramientas aplicadas en el estudio de un hecho, para recabar información de las fuentes primarias y secundarias que serán analizadas posteriormente”. Para llevar a cabo el presente estudio se ha considerado como técnicas de recolección de datos la observación, la medición y revisión de los registros de los organismos oficiales para la consulta el Banco central del Ecuador y el Instituto Nacional de Estadísticas y Censos para identificar la problemática.

2.5 Estadística Descriptiva e Inferencial

Para realizar el procedimiento de la investigación se ha utilizado el método de regresión lineal, para calcular los valores de la evolución del comercio informal en

Guayaquil y la evolución del desarrollo económico mediante el PIB en este sector, previamente se procede a calcular la media de ambas variables X y también de Y, para obtener la información suficiente para utilizar las fórmulas: $(X - \mu)$ y $(Y - \mu Y)$.

Para calcular el valor de la proyección de Y (comercio informal) bajo el método de la regresión lineal, se calculó los valores de la desviación estándar y varianza de la variable X (desarrollo económico), a través de la ecuación $(X - \mu)^2$, así como la determinación de la operación $(X - \mu)(Y - \mu Y)$, donde μ es la media de ambas variables, para conocer el valor de b_1 y b_0 y posteriormente de Y, se utiliza la fórmula siguiente: (Levine, Krehbiel, & Berenson, 2018)

$$b_1 = \frac{\sum(X - \mu X)(Y - \mu Y)}{\sum(X - \mu X)^2}$$

La fórmula para calcular el nivel de confianza se presenta a continuación:

$$R^2 = \frac{\text{SSR}}{\text{SST}}$$

En la tabla que se presenta a continuación se calculará el coeficiente de determinación (R) y el coeficiente de correlación R, para conocer si los datos se aproximan a la línea de regresión lineal.

A través del modelo aplicado en este análisis será posible comprobar la hipótesis planteada permitiendo conocer la incidencia del incremento del comercio informal en el desarrollo económico de la ciudad de Guayaquil, durante el periodo 2007 al 2019.

2.6 Cronograma de Actividades

El cronograma de actividades que se ha considerado para el desarrollo del estudio, para la elaboración de este trabajo de investigación, se ha desarrollado el siguiente cuadro de registro de actividades, (Anexo N° 2)

RESULTADOS

Los hallazgos obtenidos tienen por finalidad el cumplimiento de los objetivos de la investigación, para analizar la incidencia del comercio informal en el desarrollo económico de la ciudad de Guayaquil. Para el efecto, se ha recabado información en las fuentes de las entidades nacionales como el Banco Central del Ecuador, (2020) e INEC, (2019). En este apartado se describieron los resultados obtenidos en cada uno de los objetivos específicos.

Evolución del Comercio Informal en Guayaquil, Durante el Período 2007 al 2019.

Los factores considerados para este análisis de la evolución del comercio informal en Guayaquil, se refieren al crecimiento de este sector económico por áreas, por trimestres, desde el año 2007 al 2019, así como las causas de la evolución que involucran algunos aspectos políticos y sociales que influyen de las decisiones de los gobiernos, durante el periodo de tiempo escogido en la investigación de campo.

Las actividades del sector informal que se analizaron, fueron de las ramas del comercio y del servicio: en este último, se exponen a la artesanía, obras de construcción, restaurantes, jardinería, taxi, entre otros; mientras que en el primero se hace referencia específicamente a los negocios que expenden alimentos, vestimenta, artesanías, objetos para el hogar, entre los más relevantes.

Con relación a la evolución del comercio informal en la ciudad de Guayaquil en el año 2007 se obtuvo un total de 1.430.051 personas desempeñándose en esta actividad informal, según fuentes de Banco Central del Ecuador (2020) y del INEC (2019). De acuerdo a la misma fuente, en el año 2008 se presentó una leve reducción del 2% obteniendo un total de 1.404.989 comerciantes dedicados a esta actividad informal en la ciudad en análisis, esto se puede relacionar con el cambio de gobierno que se dio en ese período con el cual se establecieron nuevas políticas estatales orientadas a la posibilidad de empleo.

A través del incremento de la inversión pública, construcción de puentes, casas de salud, carreteras, edificación de viviendas, estrategias que permitieron que muchos albañiles constructores, y de más artesanos de los sectores de la madera, gasfitería,

etcétera, se incorporaran al sector laboral, incluyéndose más adelante, la legalización de sus actividades mediante el Régimen Impositivo Simplificado (RISE), que entró a regir a partir del año 2009.

Para el año 2009 el número de comerciantes informales disminuyó de manera considerado en un 13% con un total de 1.218.619 personas, esto se debe a las reformas estatales que el gobierno planteó a través de la creación de un nuevo impuesto denominado RISE para las personas que se dedicaban a actividades de manera informal, siendo una alternativa para que se puedan legalizar en el desarrollo de actividades de servicio o comercio de manera legal, la misma que fue acogida de manera positiva por parte de la población.

En el año 2010 se continuó con la tendencia de decrecimiento con un 2% con relación al año anterior, obteniendo un total de 1.191.988 personas dedicadas al comercio informal, en el año 2011 el número de personas dedicadas a la actividad informal presentaron mayor decrecimiento que en los periodos anteriores con un 19% de reducción, es decir se redujo a 969.890 comerciantes informales.

Para el siguiente año 2012 se continuó con el decrecimiento en un 12% en relación al año anterior obteniendo un total de 851.028 comerciantes informales, siendo esta la cantidad de informales más baja durante el período en análisis, se considera que esta reducción significativa se encuentra asociada a las reformas del estado en cuento a la generación de empleo a través de la reactivación de la matriz productiva y también al impuesto fiscal RISE que fue acogido por muchos comerciantes para llevar una actividad comercial legal.

En el año 2013 se inició un nuevo periodo legislativo de gobierno, siendo reelecto el mandatario del periodo anterior, sin embargo el escenario en cuanto a las condiciones laborales y políticas estatales presentó limitaciones en diferentes aspectos, siendo uno de los más afectados la generación de empleo, ya que muchas empresas del sector privado optaron por reducir sus gastos en sueldos y los más afectados fueron los trabajadores que fueron despedidos, este escenario también se evidenció en el sector público lo que dio lugar al desempleo y con esto a la generación de comercio informal, dando lugar a un incremento de esta actividad en la ciudad de

Guayaquil de 11% con un total de 948.294 comerciantes informales, en el 2014 se elevó en un 12% a 1.062.330 informales.

Continuando con el análisis se obtiene, que en el 2015 se redujo el 1% con relación al año anterior la cifra de informales igual a 1.046.887 personas, mientras que en el año 2016 se presentó un incremento del 54% relacionado con el año pasado, siendo la mayor cantidad de personas dedicadas al comercio informal durante el periodo de análisis, esto se atribuye a las condiciones que se vivieron ese año debido al desastre natural que afectó a todo el país, ya que en abril de ese año fue el terremoto, lo que ocasionó la pérdida de empleos y el desplazamiento de las personas de las ciudades más perjudicadas a la ciudad de Guayaquil para dedicarse a actividades de comercio informal y poder solventar sus necesidades y gastos.

A partir de este año la situación de las personas dedicadas al comercio informal han sido casi similares, ya que en el 2017 se incrementó en un 1% con relación al año anterior con un total de 1.637.627 informantes, para el año 2018 se redujo 1% llegando a 1.627.735 comerciantes, mientras que en el año 2019 se volvió a reducir en 1% con un total de 1.604.412 personas dedicadas a la venta informal

Es importante destacar que en el 2017 se inició un nuevo periodo de gobierno en el que se realizaron varios cambios entre ellos; compromisos públicos rotos, gestión económica y política deficiente, además de discursos repetitivos que no asume responsabilidades, lo que ha dado lugar a un gobierno inestable económicamente con grandes afectaciones a las plazas de empleo, tanto del sector público y privado afectando en mayor medida a las personas que al no contar con un empleo digno han optado por el emprendimiento informal para poder subsistir. (Tabla 1 y Grafico 1).

Los resultados obtenidos con relación al comercio informal en Guayaquil demuestra la realidad en la que actualmente los habitantes se encuentran, permitiendo reconocer la inestabilidad y la escasez de plazas de empleo en la ciudad, de acuerdo a las estadísticas presentadas se puede identificar que las personas que se encuentran desempleadas tratan de generar algo de ingresos para sus familias a través del desarrollo de una actividad informal, lo que se considera una válvula de escape a la falta de empleo formal. Guayaquil es una de las ciudades con mayor

cantidad de habitantes y de la misma manera una en la que más ha crecido el empleo inadecuado o informal de acuerdo al INEC, en comparación con las demás ciudades del país.

Esta es una situación que se vive desde hace años atrás, pero que en la actualidad con la situación económica del país y la pandemia se ha visto afectada en mayor medida, en Guayaquil es común observar muchas personas consideradas como “vendedores ambulantes” en las diferentes avenidas céntricas y no céntricas de la ciudad, en donde expenden todo tipo de productos, en los semáforos, también existen aquellos que han creado un negocio o se dedican a realizar actividades informales como los taxistas denominados “piratas”, en si se puede reconocer que las personas que se encuentran sin un empleo se dedican a actividades de comercio y lo realizan de manera informal.

Para reconocer el comportamiento del comercio informal en Guayaquil por sectores, se ha desarrollado la siguiente tabla de porcentajes, donde se especifica los diferentes sectores en los que se ha concentrado la informalidad considerando el periodo en estudio de 2007 al 2019, esta información ha sido tomada de fuentes de los registros del INEC de la ciudad en estudio. (Tabla 2)

Considerando esta información es posible identificar las actividades que presentaron mayor participación dentro del comercio informal en la ciudad de Guayaquil, ilustrándose que los principales son la venta de comidas rápidas como son las conocidas carretas ambulantes, donde se expenden diferentes tipos de snack como salchipapas, hot dog, hamburguesas, submarinos, entre otras especialidades que son apetecidas por los habitantes de la ciudad, como segunda opción seleccionada por las personas que han decidido fomentar el comercio informal se encuentran los taxistas ambulantes denominados por el vulgo como “Piratas” quienes prestan el servicio de transporte informal, siendo uno de los motivos de reclamos y rechazo de las cooperativas de taxis por considerar que reducen la cantidad de pasajeros y ocasionan malestar en la actividad formal.

Otro sector que ha presentado un crecimiento considerable son las ventas de frutas y legumbres con una participación porcentual entre el 7 y 11%, siendo común en la actualidad ver en los semáforos de la ciudad personas que expenden de manera

libre e informal fundas de estos alimentos, además se ha incrementado esta actividad en los exteriores de los mercados y las principales avenidas de Guayaquil.

Mientras que las actividades que van desapareciendo del mercado informal, son las ventas de relojes, las ventas de DVD, debido a la evolución de la tecnología, estos negocios van quedando relegados.

De igual manera ha pasado con las ventas de artesanías, así también las actividades inherentes al sector de la construcción, como la albañilería, la ebanistería y la gasfitería han decrecido entre un 0,5 y 3% debido a la disminución de la inversión pública y privada en sectores esenciales, como es la construcción de viviendas, puentes y carreteras, inclusive, existen sistemas viales sin ningún tipo de mantenimiento, por falta de presupuesto para estas obras, lo que generó el incremento del desempleo y que muchos de estos desempleados, para subsistir, emprendan en una actividad informal, favoreciendo el crecimiento del subempleo.

A partir del 2015 en adelante, en actividades como los servicios de taxi y restaurantes, así como la venta de comidas rápidas, en particular, pero con minimización de las actividades informales de tipo artesanal.

De acuerdo a estos hallazgos se pudo evidenciar que en el periodo de 2007 al 2014 el comercio informal se ha mantenido estático e incluso decreció en algunos años en sectores determinados, debido a la propuesta del Estado de legalizarme a través del uso del RISE, lo cual fue una ventaja para los comerciantes que necesitan tener su negocio de manera legal, sin embargo no todas las personas se acogieron a esta normativa, ya que no se aplicó de manera obligatorio, sino opcional, quienes no se integraron a este grupo se han mantenido de manera informal.

Como principales causas para el incrementó del sector informal se puede destacar el aumento de las tasas de desempleo que han venido ascendiendo de manera frecuente año a año, siendo muchas las empresas del sector privado y público que han prescindido de sus colaboradores, han realizado ajustes del personal y el despido ha sido la opción más favorable, estas personas al no contar con un empleo que les permita desarrollar una actividad productiva de manera formal, toman como opción el desarrollo de emprendimientos informales.

Evolución del Desarrollo Económico Mediante el PIB de Guayaquil, Durante el Período 2007 al 2019.

En este sub-apartado se presentaron los resultados inherentes a la evolución del desarrollo económico de la localidad, considerando las variaciones del Producto Interno Bruto de Guayaquil. Para el efecto, se realizó la búsqueda de información en la fuente oficial del Banco Central del Ecuador (2020), de donde se pudo extraer los datos del PIB por trimestre y clasificados por las diversas áreas económicas, como es el caso de las actividades agrícolas, manufactureras, comerciales, servicios, construcción, alojamiento y transporte.

El análisis de la relación o importancia que tuvo el PIB de Guayaquil en el PIB del Ecuador, destacó que, durante los últimos 13 años, el Producto Interno Bruto de la localidad en mención, representó alrededor de la quinta parte del PIB total, demostrando una evolución positiva en su participación, en porcentajes del 1% al 3%, con mayor incremento durante el periodo 2007 al 2014, pero con menor crecimiento en el periodo 2015 al 2019. No obstante, a partir de los siguientes párrafos, solo se hará mención a los datos oficiales de la variación del PIB de Guayaquil.

Los hallazgos obtenidos con relación a la evolución del PIB en la ciudad de Guayaquil obtenidos del Banco Central del Ecuador (2020), reflejaron que en el año 2007 se presentó un valor de 11.069 millones de dólares, para el siguiente año se presentó un incremento del 6% obteniendo 11.772 millones de dólares, para el siguiente año 2009 se presentó un valor de 11.839 millones de dólares con un crecimiento del 1%, en el año siguiente continuó con la tendencia creciente con un 3% de incremento con relación al año anterior, llegando a 12.189 millones de dólares.

En el 2011 el monto ascendió a 13.144 millones de dólares, evidenciando un incremento de 8% con relación al año anterior, en el 2012 creció en un 5% alcanzando 13.817 millones de dólares, en el año siguiente continuó elevándose en un 6% con un valor de 14.681 millones de dólares, mientras que en el año 2014 subió a 16.107 millones de dólares siendo el año con mayor incremento, con 10% de crecimiento con relación al año anterior.

Continuando con la tendencia de crecimiento y/o decrecimiento, se presentó un incremento de 2% con un monto de 16.502 millones de dólares en el año 2015, para el 2016 este valor decreció en un 9% con 14.977 millones de dólares siendo el año en que el país vivió una catástrofe natural, sin embargo para el 2017 ascendió un 3% con un valor de 15.397 millones de dólares, en el siguiente año creciendo 1% con un valor de 15.596 millones de dólares, mientras que para el año 2019 creció tan solo el 0,1% presentando el valor de 15.604 millones de dólares. (Tabla 3 y Grafico 2)

Los valores descritos reflejan una tendencia al crecimiento del país en cuanto al PIB. La tasa de crecimiento que el PIB presentó en los últimos cuatro años, un promedio de incremento del 4%, después de su caída en el 2016, periodo anual en que ocurrió el terremoto en Ecuador, lo que ha sido posible a través de estrategias aplicadas con la finalidad de cambiar la matriz productiva, sin embargo, como se ha manifestado anteriormente, los esfuerzos realizados por la gestión estatal no han logrado mejorar la situación, por lo que se considera que ha crecido por el aumento de precios que se establecen en los bienes o servicios, más no por mejoras en la producción.

Con relación a la evolución del PIB en la ciudad de Guayaquil por sectores en el período en análisis, se obtienen los siguientes valores en millones de dólares. (Tabla 4 y Grafico 3)

Como se conoce el indicador PIB (Producto Interno Bruto) se presenta como una medición empleada para analizar los incrementos o disminuciones que se presentan en un país, dentro de cada sector que engloba el total de ingresos que cada estado maneja dentro de su producción económica, en este caso se ha considerado el análisis del PIB en la ciudad de Guayaquil siendo el objeto de estudio determinar cuál sector ha permitido que se genere mayor producción y por ende mayor fuentes de empleo para los habitantes.

De acuerdo a la información recabada se ha considerado la participación de seis de los principales sectores que forman parte del PIB de Guayaquil en el período en análisis que va desde el año 2007 al año 2019, obteniendo un promedio de participación por cada uno de los sectores considerados: el sector de manufacturera (23,01%), seguido del sector del comercio (20,52%), en tercer lugar se ubica la

agricultura (15,02%) que incluye ganadería, caza y silvicultura, luego el sector de la construcción (17,08%), seguido del transporte (12,65%), el servicio de alojamiento y de comida (3,40%) también representa un importante sector dentro de la economía de la ciudad, mientras que otros servicios (8,31%) lo que también representa un porcentaje significativo para la economía de la ciudad.

Por ello, se pudo reconocer que en la ciudad de Guayaquil, existen varias empresas manufactureras que activan el sector de la producción, siendo este el principal motor generador de fuentes de empleo, mientras que el segundo motor de la economía de la urbe es el comercio, en una ciudad que se reconoce a nivel nacional por su variedad de centros comerciales, locales de venta de diferentes artículos que dan cabida al desarrollo de esta actividad de manera formal e informal, así también en se encuentran desempeñándose en labores que involucran la agricultura, la construcción, alojamiento y transporte.

Correlación entre el Comercio Informal y el Desarrollo Económico de Guayaquil, Durante el Período 2007 al 2019, Empleando el Modelo de Regresión Lineal.

Para el desarrollo del ejercicio que trata de conocer el nivel de correlación que existió entre los datos trimestrales de las variables correspondientes al comercio informal y el desarrollo económico de Guayaquil, durante el período 2007 al 2019, se utilizó un modelo de regresión lineal simple, se procedió a la ejecución de los siguientes pasos:

- a) Planteamiento del Ejercicio.** Como se dijo en el párrafo anterior, se desea conocer el nivel de correlación que existió entre los datos trimestrales de las variables correspondientes al comercio informal y el desarrollo económico de Guayaquil, considerando el comportamiento del PIB en este último caso, durante el período 2007 al 2019, se utilizó un modelo de regresión lineal simple, se procedió a la ejecución de los siguientes pasos:

Para el efecto, se procedió a ingresar la base de datos del comercio informal en número de personas y del PIB de la ciudad de Guayaquil en millones de dólares tomada de las fuentes oficiales gubernamentales, al programa estadístico SPSS, ejecutando las herramientas de este soporte informático, de modo que, se puedan

analizar de manera conveniente, la independencia Durbin Watson, análisis ANOVA, homocedasticidad y demás coeficientes.

b) Identificación de las Variables:

- **Variable Independiente:** Comercio informal de Guayaquil.
- **Variable Dependiente:** Desarrollo económico de Guayaquil (PIB Guayaquil).

c) Desarrollo del Método de Regresión Lineal Simple.

Después de introducir la información trimestral del comercio informal y del comportamiento del PIB de la ciudad de Guayaquil, durante el periodo 2007 al 2019, se procedió a operar el programa SPSS, con cuyas funciones se pudo obtener el coeficiente de determinación que se establece como resultado del método de regresión lineal simple. (Tabla 5)

ANOVA: En lo que corresponde a esta sección de los resultados que indico el el programa SPSS, se observó una diferencia poco significativa entre las variaciones del comercio informal y el comportamiento del PIB de Guayaquil, porque se pudo conocer que, la significancia asintótica (Sig.) que fue de 0,84, superó en gran medida a 0,05 que es la cifra máxima del p valor al sobrepasar 17 veces esta cifra de 0,05 se pudo conocer que no hay variación ni correlación entre las variables del comercio informal y del PIB de Guayaquil , considerando los periodos trimestrales del 2007 al 2019. Es decir que, el comportamiento del comercio informal es independiente de la variación del PIB de Guayaquil. (Tabla 6)

Se presenta el coeficiente de determinación (R^2) entre el comercio informal y el desarrollo económico (PIB) de Guayaquil, durante los periodos trimestrales del lapso de tiempo comprendido entre el 2007 al 2019, es de 0,23, con un R^2 ajustado de 0,26, denotando que no hay correlación entre las variables en mención. (Tabla 7)

El significado de esta información, establece que, por cada unidad de variación del comercio informal, en referencia a la cantidad de personas que engrosan este sector económico en la localidad, el PIB de Guayaquil solo varió 0,23 dólares,

considerando que la proporción entre ambas variables es mínima, denotando que no hay correlación entre las variables en mención.

Independencia: Para obtener este criterio estadístico, se ha utilizado el parámetro denominado **Durbin Watson**, el cual expresa de manera tácita, el nivel de independencia existente entre dos o más variables, para el efecto, se procedió al cálculo de este indicador estadístico con un 5% de error, cuyo resultado fue igual a 2,52.

El resultado obtenido con la aplicación de programa SPSS acerca del nivel de independencia Durbin Watson, puso de manifiesto que 2,52 se encuentra ubicado en el intervalo donde no se debe rechazar la hipótesis nula, por consiguiente, en esta ubicación no existe correlación entre las variables, por consiguiente, las variaciones del comercio informal mantuvieron un comportamiento independiente con la evolución del PIB de Guayaquil, durante el periodo 2007 al 2019, considerando lapsos trimestrales.

Coefficientes: La desviación mínima obtenida como resultado del ejercicio estadística, indicó un bajo nivel de confianza, porque la tendencia en la variación de los datos trimestrales extraídos de la fuente oficial gubernamental correspondiente, estuvo denotada por una significancia asintótica de 0,84, que fue mayor al p valor de 0,05, en consecuencia, no hay correlación entre el comercio informal y el PIB de Guayaquil (Tabla 7)

Homocedasticidad: Prosiguiendo con el análisis de la información estadística, se procedió a analizar el gráfico de dispersión, en el cual se pudo observar tendencias distintas entre las variables, a pesar que ambas son irregulares, sin embargo, al ser diferentes, indican que no existió ninguna relación entre el comportamiento del comercio informal y del PIB de Guayaquil, durante los periodos trimestrales del 2007 al 2019 (Anexo 3 y Anexo 4).

Pruebas de Hipótesis: En primer lugar, se efectuó la **Prueba de Significancia F**, planteando para el efecto, las hipótesis siguientes:

- Hipótesis nula (H_0): la tendencia del comercio informal no tuvo relación con el comportamiento del PIB de Guayaquil, durante el periodo 2007 al 2019.
- Hipótesis alternativa (H_a): la tendencia del comercio informal tuvo relación con el comportamiento del PIB de Guayaquil, durante el periodo 2007 al 2019.

Donde F_α tiene distribución F con p grados de libertad en el numerador y $n - p - 1$ grados de libertad en el denominador. Las restricciones expresan lo siguiente:

- Valor aproximado p : No aceptar H_0 si valor $p \leq 0,05$
- Valor crítico aproximado: No aceptar H_0 si $F \geq F_\alpha$

Al realizar la operación planteada en el ejercicio, se obtuvo un p igual a 0,84, mayor a 0,05 (5%) del p valor, entonces, no se pudo cumplir con la restricción del modelo que propone la prueba F, porque la expectativa era obtener un $p \leq 0,05$, como se puede apreciar en la restricción antes plasmada.

Este dato facilitó la aceptación de la hipótesis nula, por consiguiente, la tendencia del comercio informal no tuvo relación con el comportamiento del PIB de Guayaquil, durante el periodo 2007 al 2019.

En primer lugar, se efectuó la **prueba t**, para conocer el nivel de significancia de las variables correspondientes al comercio informal y al PIB de Guayaquil, reconociendo que $H_0: b_i = 0$; $H_a: b_i \neq 0$. Por consiguiente, se establecen las siguientes restricciones del modelo planteado:

- Método del valor p : No aceptar H_0 si valor $p \leq 0,05$
- Método del valor crítico: No aceptar H_0 si $t < t_{\alpha/2}$ o si $t > t_{\alpha/2}$

Donde $t_{\alpha/2}$ es un valor de la distribución t con $n - k - 1$ grados de libertad.

El resultado de este modelo estadístico, identificó un p de 0,84, mayor a 0,05, lo que también implicó el incumplimiento de la condición de la prueba t, significando ello que, la tendencia del comercio informal no tuvo relación con el comportamiento del PIB de Guayaquil, durante el periodo 2007 al 2019.

DISCUSIÓN

Los datos principales del análisis cuantitativo, evidenciaron la evolución del comercio informal en la ciudad de Guayaquil en el periodo 2007 – 2019, la cual ha variado de manera irregular, iniciando con 1.430.051 comerciantes informales en el 2007, disminuyendo en un 2% aproximadamente en el 2008, cerca del 15% en el 2009, alrededor del 2% en el 2010, 20% en el 2011 y casi el 15% en el 2012, resultados que están ligados a la política tributaria del Estado ecuatoriano, que con la incorporación del RISE en el 2009, trató en lo posible de legalizar a las personas dedicadas a la informalidad en actividades comerciales.

No obstante, a partir del 2013, comienza a crecer la cantidad de comerciantes informales en Guayaquil, pasando de 851.028 en el 2012 a 948.294 en el 2013, continuando con su espiral creciente en el 2014, con más del 10% de incremento, reduciéndose en 1% en el 2015, pero volviendo a aumentar desde el 2016 al 2018, en niveles del 1% al 2% y reduciéndose en 1,5% en el 2019, debido a la crisis económicas que experimentó el país, especialmente la región litoral, a partir del terremoto acaecido en el primer cuatrimestre del 2016.

De acuerdo a (Chicaiza, 2017) quien expuso que el 7,2% del comercio informal nacional, se concentra en la ciudad de Guayaquil, en donde la tasa de crecimiento que experimentó esta variable, en la última década, fue creciente, en alrededor del 5% al 10%, tan solo descendió en el periodo 2010 al 2013.

Los datos obtenidos con relación a la evolución del PIB en la ciudad de Guayaquil, reflejaron que en el 2007 registró un monto de 11.069 millones de USD, incrementándose levemente en 4% aproximadamente en el 2008, prosiguiendo con crecimientos superiores al 10% en el 2009, 2010 y 2011, alcanzándose su tasa máxima de crecimiento en el 2012 con 20% se desaceleró el crecimiento en estos nuevos años, en porcentajes del 5% al 10%, en el 2013, volviendo a incrementarse en niveles cercanos al 20% en el 2014, con una tendencia al alza en el 2015, pero decreciendo en un 15% en el 2016, por la crisis económico que generó el terremoto de abril de ese año, a pesar de ello, volvió a ascender en el 2017 hasta el 2019, en cifras menores al 4%.

Según la información proporcionada por (Carrillo, 2018), quien expuso que el casi el 20% del PIB del Ecuador, se concentra en la ciudad de Guayaquil, en donde la tasa de crecimiento que experimentó esta variable, en la última década, fue creciente, en alrededor del 5%, a pesar de tener desniveles por la situación propia del país, por ejemplo, durante el terremoto, este rubro descendió, pero se volvió a recuperar en el año 2017 al 2019.

El análisis de regresión lineal aplicado en la presente investigación cuantitativa, evidenció un R^2 de 0,23, que por encontrarse lejos de la unidad, expresa ninguna relación entre las variables, confirmándose lo manifestado, porque la significancia asintótica (Sig.) de 0,84, superó en gran medida a 0,05 que es la cifra máxima del p valor, significando ello que hay una desviación muy grande entre la tendencia de variación del comercio informal y del PIB de Guayaquil, considerando los periodos trimestrales del 2007 al 2019, por lo que ambas varían de manera independiente.

Los resultados proporcionados por (Moreira, 2018), para quien el problema de la medición de los impactos de la informalidad en el desarrollo económico local, radica específicamente, en que la mayoría de comerciantes informales no declaran impuestos y carecen de seguro social, por consiguiente, no es posible conocer a ciencia cierta, el aporte que tienen los ingresos de los informales, en el PIB que está conformado por ingresos legales de las empresas que operan de manera legal en el territorio guayaquileño.

En consecuencia, se descartó la hipótesis nula, planteada en el ejercicio, implicando ello el incumplimiento de la condición de las pruebas F y t, significando ello que, la tendencia del comercio informal no tuvo relación con el comportamiento del PIB de Guayaquil, durante el periodo 2007 al 2019.

Al respecto de ello, (Chicaiza, 2017) expresa que, los impactos de la informalidad en el desarrollo económico de las grandes ciudades, como en este caso, Guayaquil, se pueden observar en el hallazgo de que los negocios legalizado pueden disminuir los ingresos que se ganan los comerciantes informales, quienes se desenvuelven de varias maneras para conseguir su propósito y no siempre sus ingresos son controlados por el Estado.

CONCLUSIONES Y RECOMENDACIONES

Conclusiones

El comercio informal en la ciudad de Guayaquil en el periodo 2017 – 2019, mantuvo un comportamiento irregular, entre los resultados obtenidos con relación al comercio informal en Guayaquil demuestra la realidad en la que actualmente los habitantes se encuentran.

Permitiendo reconocer la inestabilidad y la escasez de plazas de empleo en la ciudad, de acuerdo a las estadísticas presentadas se puede identificar que las personas que se encuentran desempleadas tratan de generar algo de ingresos para sus familias a través del desarrollo de una actividad informal, lo que se considera una válvula de escape a la falta de empleo formal.

Para reconocer el comportamiento del comercio informal en Guayaquil por sectores, se especifica los diferentes sectores en los que se ha concentrado la informalidad considerando el periodo en estudio de 2007 al 2019, esta información ha sido tomada de fuentes de los registros del INEC de la ciudad en estudio.

La evolución del PIB de Guayaquil, para el efecto, se realizó la búsqueda de información en la fuente oficial del Banco Central del Ecuador (2020), de donde se pudo extraer los datos del PIB por trimestre y clasificados por las diversas áreas económicas, como es el caso de las actividades agrícolas, manufactureras, comerciales, servicios, construcción, alojamiento y transporte.

El análisis de la relación o importancia que tuvo el PIB de Guayaquil en el PIB del Ecuador, destacó que, durante los últimos 13 años, el Producto Interno Bruto de la localidad en mención, representó alrededor de la quinta parte del PIB total, demostrando una evolución positiva en su participación, en porcentajes del 1% al 3%, con mayor incremento durante el periodo 2007 al 2014, pero con menor crecimiento en el periodo 2015 al 2019.

En este caso se ha considerado el análisis del PIB en la ciudad de Guayaquil siendo el objeto de estudio determinar cuál sector ha permitido que se genere mayor producción y por ende mayores fuentes de empleo para los habitantes.

Se pudo conocer que no hay variación ni correlación entre las variables del comercio informal y del PIB de Guayaquil, considerando los periodos trimestrales del 2007 al 2019. Es decir que, el comportamiento del comercio informal es independiente de la variación del PIB de Guayaquil.

En conclusión, la tendencia del comercio informal no tuvo relación con el comportamiento del PIB de la ciudad de Guayaquil, durante el periodo comprendido entre el 2007 al 2019.

Recomendaciones

Se recomienda al Estado, el acompañamiento de líneas de créditos, apoyo técnico, fomento de cadenas de comercialización para el control de la informalidad en la ciudad de Guayaquil, el pulmón económico del país, si bien es cierto, el RISE mejoró por un tiempo esta situación conflictiva, porque trató de legalizar a los comerciantes informales, sin embargo, se requiere también incentivos económicos para que este sector de la sociedad local, pueda decidir por su legalización.

Se sugiere a los organismos seccionales, que reduzcan los trámites, costos y faciliten la legalización de los comerciantes informales, inclusive, a través de charlas de capacitación, para incorporar un mayor número de informales al PIB de la localidad guayaquileña.

Es recomendable que el Servicio de Rentas Internas fomente campañas de difusión, para que el sector informal pueda conocer los requisitos y ventajas que le ofrece el Estado, si es que legaliza su actividad comercial, lo que también debe ir acompañado de beneficios tributarios.

Es necesario identificar la variación precisa del comercio informal, a través de censos y muestreos periódicos, que permitan identificar fielmente, los ingresos que generan los informales y su aporte al desarrollo económico de las localidades respectivas.

BIBLIOGRAFÍA CITADA

- Adelman, I. (2018). Teorías del desarrollo Económico. Madrid: Fondo de Cultura Económica.
- Aguilera, M. (2018). Crecimiento económico y distribución. . México: UNAM.
- Álvarez, O. (2017). Elaboración de un plan de capacitación dirigido a microempresarios y comerciantes informales para la reestructuración del emprendimiento y desarrollo microempresarial. Guayaquil, Ecuador: Universidad Católica de Santiago de Guayaquil.
- Alvaro, J, & Corneiro, M. (2017). Hábitos lingüísticos y representación social del desempleo. Madrid: Morta S.A.
- Arasa, C., & José, A. (2017). Desarrollo económico: teoría y política. México: Dykinson.
- Asamblea Nacional. (2015). Proyecto Código Orgánico de relaciones laborales. Ecuador:
<https://www.eluniverso.com/sites/default/files/archivos/2014/05/proyectocodigooorganicode Relaciones Laborales.pdf>.
- Assidon, E. (2017). Teorías económicas del desarrollo. Quito: ABYA - YALA.
- Ávila, J. (2018). Introducción a la economía. México: Valdés S.A.
- Banco Central del Ecuador. (2020). La economía ecuatoriana creció 0,1% en 2019. Ecuador: <https://www.bce.fin.ec/index.php/boletines-de-prensa-archivo/item/1359-la-econom%C3%ADa-ecuatoriana-creci%C3%B3-01-en-2019>.
- Becker, G., & Coraggio, J. (2017). Empleo y economía del trabajo en el Ecuador: algunas propuestas para superar la crisis. Quito: Abya-Yala.
- Bernard, A. (2017). Metodología de la investigación. Buenos Aires, Argentina: Editorial Heliasta, Tercera Edición.
- Berumen, S., & Arriaza, K. (2018). Evolución y desarrollo de la economía del conocimiento. España: Editorial del economista.
- Briones, G. (2016). Métodos y técnicas de investigación para las ciencias sociales. México: Trillas.
- Carrillo, D. (2018). Análisis del desempleo y su incidencia en el comercio informal de la ciudad de Guayaquil. Guayaquil, Ecuador: Universidad de Guayaquil. Obtenido de <http://repositorio.ug.edu.ec/bitstream/redug/34042/1/CARRILLO%20ALAVA.pdf>
- Castillo, J. (2017). Tratado latinoamericano de sociología del trabajo. México: Universidad Autónoma Metropolitana.
- Chicaiza, C. (2017). "Análisis del comercio informal y su incidencia a los comerciantes regularizados en la parroquia de Cotocollao, cantón Quito en el año 2015". Quito, Ecuador: Universidad Central del Ecuador.
- Chicaiza, E. (2017). Análisis del comercio informal y su incidencia a los comerciantes regularizados en la parroquia de Cotocallao. Quito, Ecuador: Universidad

- Central del Ecuador. Obtenido de <http://www.dspace.uce.edu.ec/bitstream/25000/9931/1/T-UCE-0005-048-2017.pdf>
- Consejo Nacional de la Planificación. (2017). Plan Nacional de Desarrollo. Quito: Lexis Finder.
- Constitución de la República del Ecuador. (2008). Asamblea Nacional. Montecristi – Ecuador: Corporación de Estudios y Publicaciones.
- Córdoba, S. (2016). La investigación bibliográfica. Costa Rica: https://ucrindex.ucr.ac.cr/docs/panama_mar2010_redaccion_p3.pdf.
- Cuadrado, G., Morocho, Á., & Calle, O. (2017). La universidad, los programas de capacitación y las asociaciones de comercio informal. *Revista Científica Mundo de la Investigación y el Conocimiento RECIMUNDO* Vol. 1 Núm. 5, <https://www.recimundo.com/index.php/es/article/view/73>.
- Furtado, C. (2017). Teoría y política del desarrollo económico. México: Siglo XXI Editores S.A.
- González, J. (2017). Análisis del sector informal y su incidencia en el desarrollo económico. Eudmet, <https://www.eumed.net/rev/oel/2018/03/sector-informal-ecuador.html>.
- Hernández Sampieri, R., Fernández Collado, C., & Baptista Lucio, M. (2017). Metodología de la investigación. México: MCGRAW-HILL.
- Hywel, J. (2017). Introducción a las teorías modernas del crecimiento económico. Barcelona: Casa Editorial S.A.
- INEC. (2019). Reporte de economía laboral. Ecuador: https://www.ecuadorencifras.gob.ec/documentos/web-inec/EMPLEO/2018/Marzo-2018/Informe_Economia_laboral-mar18.pdf.
- Krugman, P. (2017). Desarrollo, geografía y teoría económica. Barcelona: LiderDuplex.
- Krugman, P., Wells, R., & Graddy, K. (2018). Fundamentos de economía. Barcelona: Reverté.
- Levine, D., Krehbiel, T., & Berenson, M. (2018). Mapa para seleccionar un método estadístico. México: Pearson.
- López, S. (2016). Fenomenología del sector informal urbano en la ciudad de Popayán, Colombia. Quito-Ecuador: Universidad Andina Simón Bolívar.
- Marescalchi, M., & LasHeras, D. (2018). Sociología: aspectos significativos de estudio del siglo XXI. Río Cuarto – Argentina: Universidad Nacional de Río Cuarto.
- Matamoros, J. (2018). Comerciantes informales del centro de la ciudad de Machala de las calles Sucre, Guayas, Boyacá y 9 de Mayo del año 2013. Machala, El Oro Ecuador: Universidad Técnica de Machala.
- Medrano, A. (2018). *Estudio del comercio informal organizado en Monterrey, Nuevo León*. Nuevo León, México: Universidad Autónoma De Nuevo León.
- Morán, G., & Alvarado, D. (2016). *Métodos de investigación*. México: Universidad Autónoma de Coahuila:

- <https://mitrabajodegrado.files.wordpress.com/2014/11/moran-y-alvarado-metodos-de-investigacion-1ra.pdf>.
- Moreira, D. (2018). *Análisis del comercio informal y su incidencia en la economía de Guayaquil*: Universidad de Guayaquil.
- Moreira, D. (2018). *Análisis del comercio informal y su incidencia en la economía de Guayaquil en el periodo 2014 a 2016*. Guayaquil, Ecuador: Universidad de Guayaquil. Obtenido de <http://repositorio.ug.edu.ec/bitstream/redug/28825/1/DIANA%20MOREIRA%20%20MU%C3%91OZ.pdf>
- Muy Ilustre Municipalidad de Guayaquil. (2018). *Ordenanza Municipal*. Guayaquil: Recuperado el 13 de 08 de 2018, de <http://guayaquil.gob.ec/negocios>.
- Obregón, C. (2018). *Teorías del desarrollo económico/ Theories of economic development*. España: Advanced Marketing s De RI De Cv.
- Organización Internacional del Trabajo (OIT). (2019). *Desempleo, informalidad e inactividad asedian a los jóvenes en América Latina y el Caribe*. Suiza: https://www.ilo.org/americas/sala-de-prensa/WCMS_738631/lang-es/index.htm#:~:text=El%20desempleo%20es%20considerado%20como,que%20la%20de%20los%20adultos.
- Orozco, G. (2016). *Estudio descriptivo de la caracterización de los comerciantes informales en la ciudad de Guayaquil*. Guayaquil, Ecuador: Universidad Católica de Santiago de Guayaquil.
- Orozco, M. (2015). *Estudio descriptivo de la caracterización de los comerciantes informales de la ciudad de Guayaquil*. Guayaquil-Ecuador: Universidad Católica de Guayaquil.
- Ortiz, H. (Sept./Dec. de 2019). Antropología política de las finanzas y antropología del dinero. *Sociología y Antropología, vol.9 (no.3)*.
- Pedraza, A. (2016). *Factores que inciden en el empleo informal en el departamento del cusco, en el año 2014*. Cusco, Perú: Universidad Andina Del Cusco.
- Planella, I. (2018). *Agroindustria y desarrollo económico*. Colombia: IICA - Colombia.
- Polése, M. (2017). *Economía Urbana y Regional*. Costa Rica: Libro Universitario Regional.
- Poole, B. (2018). *Metodología de la Investigación*. Barcelona – España: Tercera Edición. Editorial Alfaomega.
- Portes, A., & Haller, W. (2017). La economía informal. *Políticas sociales*, págs. 24-28.
- Rodríguez, E. (2017). *Metodología de la investigación*. México: Universidad Juárez Autónoma de Tabasco.
- Romero, X., & Llerena, C. (2018). Análisis situacional de los comerciantes informales en los exteriores de los estadios en la ciudad de Guayaquil. Congreso Internacional Ciudades Creativas.
- Sheppard, D., & Díaz, R. (2018). *El desempleo y el futuro del trabajo*. España: Sal Terrae.
- Tamayo, J. (2017). Instituto Interamericano de Ciencias Agrícolas. México: UNAM.

- Ticona, A. (2016). Factores económicos, sociales y culturales asociados al comercio informal. Puno-Perú: Universidad Nacional del Altiplano de Puno.
- Universidad de las Fuerzas Armadas. (2017). Sector informal ecuatoriano. ESPE Revista electrónica ISSN: 1390-938x, P. 698 http://world_business.espe.edu.ec/wp-content/uploads/2017/07/11.36-Sector-informal-ecuatoriano.Pdf.
- Velasco, J. (03 de 05 de 2017). "Informalidad". Diario Hoy opinión, pág. 5.
- Vilma, S. (2016). La economía informal y su incidencia en la economía informal de Guayaquil. Guayaquil: Universidad Católica de Guayaquil <http://repositorio.ucsg.edu.ec/bitstream/3317/2696/1/T-UCSG-PRE-ECO-CECO-29.pdf>.
- Villasis, M. J. (2015). La informalidad en Guayaquil como fenómeno de emprendimiento y su contribución al crecimiento económico local. Guayaquil: Universidad Casa Grande <http://dspace.casagrande.edu.ec:8080/bitstream/ucasagrande/259/1/TESIS519VILi.pdf>.

ANEXOS

Anexo No 1: Operacionalización de las Variables: Matriz de Operacionalización de las Variables.

	Tipo Variable	Definición operacional	Dimensiones	Indicadores	Tipo de Medición	Instrumentos de medición
Dependiente	Desarrollo económico de Guayaquil	Variedad de la producción o porque genera los mayores ingresos en la ciudad de Guayaquil.	Desempleo PIB	% porcentaje (indicadores)	Cuantitativa	Método de regresión lineal, para calcular los valores de la evolución del comercio informal en Guayaquil y la evolución del desarrollo económico mediante el PIB en este sector.
Independiente	Comercio informal	Personas que laboran en micro negocios comerciales que operan sin un local, es decir, en vía pública, o en pequeños talleres o locales.	Comerciantes informales	No. personas	Cuantitativa	

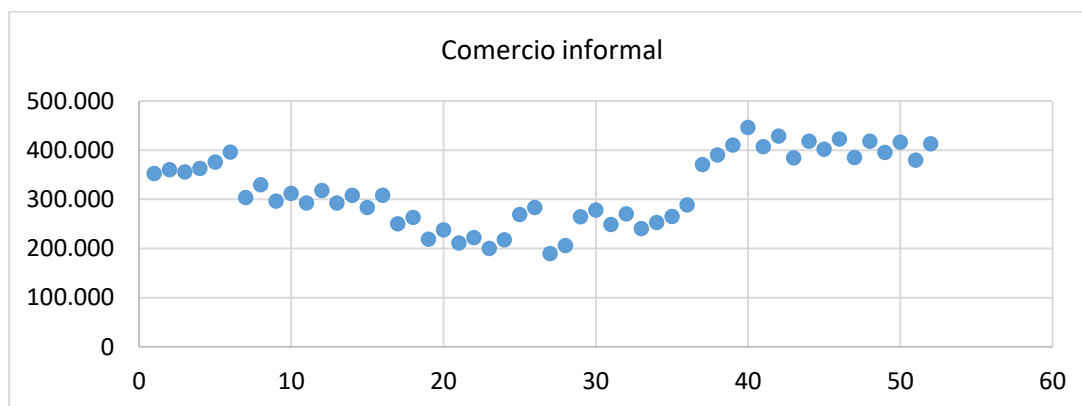
Elaborado por: La Autora, 2021.

Anexo N° 2. Cronograma de Actividades.

ACTIVIDADES	Enero2020		Abril 2020		Julio2020		Octubre2020		Enero2021	
	1	2	1	2	1	2	1	2	1	2
Descripción de las actividades										
Elaboración del problema	X									
Planteamiento de objetivos y variables	X	X								
Justificación del tema		X	X							
Estado de arte o antecedentes			X	X						
Realización de las bases teóricas			X	X						
Metodología aplicada en la investigación					X	X				
Tipo de estudio planteado					X	X				
Recolección de información del BCE					X	X				
Recolección de información del INEC						X	X			
Análisis de la información obtenida							X			
Aplicación del modelo de regresión lineal								X		
Correlación de los hallazgos obtenidos									X	
Conclusiones y recomendaciones										X

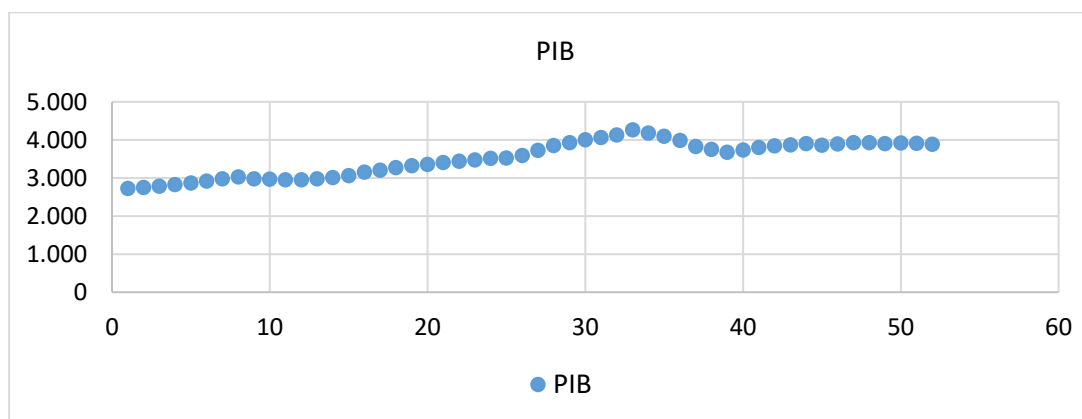
Elaborado por: La Autora, 2021.

Anexo No 3: Comercio Informal de Guayaquil. Períodos trimestrales 2007 – 2019.



Banco Central del Ecuador, (2020).
Elaborado por: La Autora, 2021.

Anexo No 4: Dispersión PIB Guayaquil. Períodos trimestrales 2007 – 2019



Banco Central del Ecuador, (2020).
Elaborado por: La Autora, 2021.

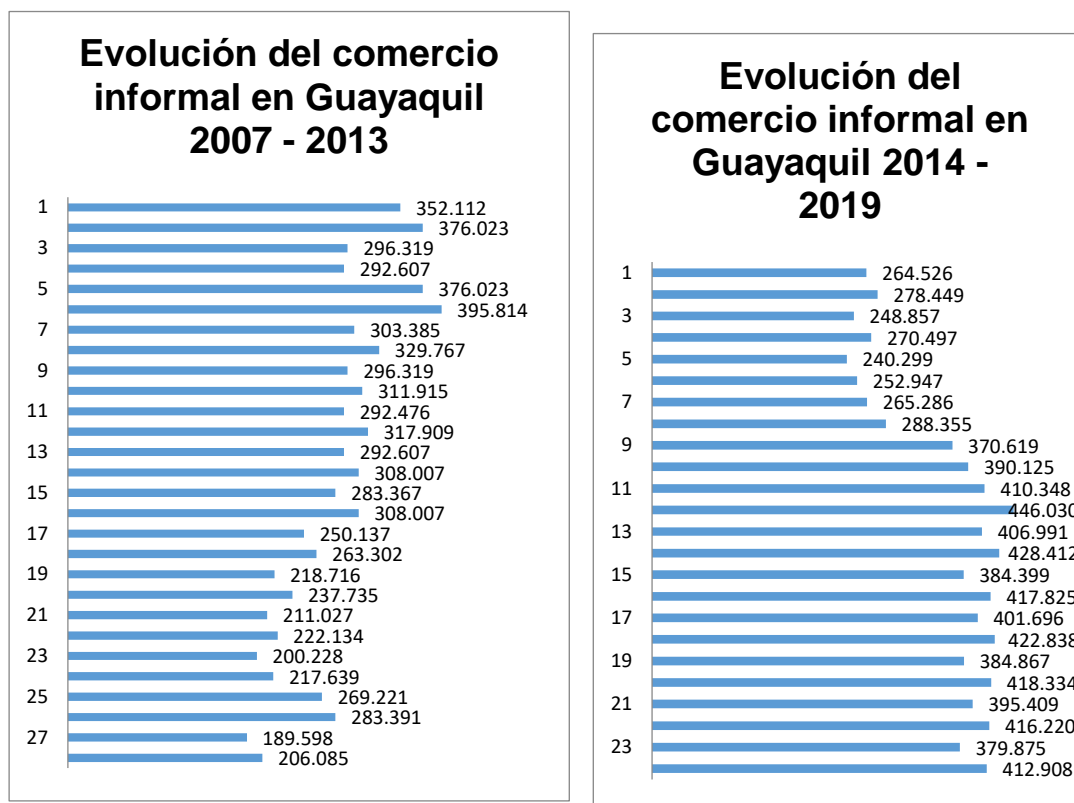
APÉNDICE

**Tabla Nº 1: Evolución del Comercio Informal en Guayaquil 2007 – 2019. En
Número de Informales**

Año	1er trim.	2do trim.	3er trim.	4to trim.	Total
2007	352.112	359.911	355.512	362.516	1.430.051
2008	376.023	395.814	303.385	329.767	1.404.989
2009	296.319	311.915	292.476	317.909	1.218.619
2010	292.607	308.007	283.367	308.007	1.191.988
2011	250.137	263.302	218.716	237.735	969.890
2012	211.027	222.134	200.228	217.639	851.028
2013	269.221	283.391	189.598	206.085	948.294
2014	264.526	278.449	248.857	270.497	1.062.330
2015	240.299	252.947	265.286	288.355	1.046.887
2016	370.619	390.125	410.348	446.030	1.617.122
2017	406.991	428.412	384.399	417.825	1.637.627
2018	401.696	422.838	384.867	418.334	1.627.735
2019	395.409	416.220	379.875	412.908	1.604.412

**Fuente: Banco Central del Ecuador, (2020)
Elaborado por: La Autora, 2021.**

Gráfico N° 1: Evolución del Comercio Inormal en Guayaquil 2007 – 2019.



**Fuente: Banco Central del Ecuador, (2020) e INEC, (2019).
Elaborado por: La Autora, 2021**

**Tabla N° 2: Comportamiento del Comercio Informal en Guayaquil por Sectores.
2007 – 2019 (Participación Porcentual por Sector Informal)**

Rama	Grupos	Periodo												
		2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019
Calzado	Formal	2,0%	1,0%	2,0%	3,0%	4,0%	3,0%	3,0%	3,0%	2,0%	2,0%	2,0%	2,0%	2,0%
	Casual	1,0%	2,0%	2,0%	1,0%	1,0%	2,0%	1,0%	1,0%	1,0%	1,0%	1,0%	1,0%	1,0%
	Deportivo	2,0%	2,0%	3,0%	3,0%	2,0%	2,0%	3,0%	2,0%	1,0%	1,0%	1,0%	1,0%	1,0%
Artesanía	Adornos	3,0%	2,0%	1,0%	2,0%	2,0%	2,0%	3,0%	2,0%	1,0%	1,0%	0,0%	0,0%	0,0%
	Cerámica	2,0%	2,0%	2,0%	3,0%	3,0%	2,0%	1,0%	0,0%	2,0%	1,0%	0,0%	0,0%	0,0%
	Pulseras	2,0%	1,0%	1,0%	2,0%	2,0%	1,0%	2,0%	3,0%	3,0%	1,0%	0,0%	0,0%	0,0%
	Collares	2,0%	1,0%	2,0%	1,0%	2,0%	2,0%	2,0%	1,0%	2,0%	1,0%	0,0%	0,0%	0,0%
Ropa	Deportiva	3,0%	4,0%	3,0%	2,0%	4,0%	3,0%	3,0%	4,0%	5,0%	6,0%	7,0%	8,0%	3,0%
	Formal	2,0%	1,0%	2,0%	3,0%	2,0%	2,0%	2,0%	1,0%	1,0%	1,5%	1,5%	1,5%	1,5%
Fonogramas	Casual	1,0%	1,0%	1,0%	1,0%	1,0%	1,0%	1,0%	4,0%	4,0%	4,0%	3,0%	4,0%	2,0%
	MP3	5,0%	5,0%	5,0%	4,0%	4,0%	3,0%	2,0%	1,0%	1,0%	0,5%	0,5%	0,5%	0,5%
Obras	DVD	7,0%	7,0%	6,0%	6,0%	3,0%	1,0%	1,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%
	Construcción	4,0%	5,0%	4,0%	4,0%	5,0%	4,0%	4,0%	4,0%	4,0%	4,0%	3,0%	3,0%	3,0%
	Gasfitería	2,0%	2,0%	1,0%	2,0%	2,0%	1,0%	1,0%	1,0%	1,0%	1,0%	0,5%	0,5%	0,5%
	Plomería	3,0%	2,0%	3,0%	4,0%	3,0%	2,0%	3,0%	3,0%	2,0%	3,0%	1,0%	0,5%	0,5%
Comidas	Varios	2,0%	2,0%	2,0%	2,0%	2,0%	2,0%	2,0%	3,0%	2,0%	2,0%	0,0%	0,0%	0,0%
	Comedores	5,0%	6,0%	5,0%	5,0%	6,0%	4,0%	5,0%	4,0%	4,0%	5,0%	5,0%	5,0%	5,0%
	Soda bar	4,0%	3,0%	4,0%	3,0%	2,0%	3,0%	2,0%	2,0%	2,0%	2,0%	3,0%	3,0%	3,0%
Objetos personales	Comida rápida	1,0%	1,0%	2,0%	2,0%	3,0%	3,0%	4,0%	4,0%	5,0%	7,0%	8,0%	10,0%	12,0%
	Reloj	0,0%	0,0%	1,0%	1,0%	0,0%	0,0%	1,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%
	Gafas	2,0%	2,0%	1,0%	2,0%	3,0%	2,0%	2,0%	3,0%	2,0%	2,0%	1,0%	1,0%	1,0%
Frutas Legumbres	Cinturones	2,0%	2,0%	3,0%	3,0%	2,0%	2,0%	3,0%	4,0%	4,0%	3,0%	0,0%	0,0%	0,0%
	Hortalizas	2,0%	3,0%	3,0%	4,0%	4,0%	5,0%	6,0%	7,0%	7,0%	7,0%	8,0%	8,0%	10,0%
	Vegetales	3,0%	3,0%	3,0%	4,0%	4,0%	5,0%	6,0%	6,0%	6,0%	6,0%	6,0%	7,0%	7,0%
Consumo personal	Frutas	6,0%	6,0%	6,0%	7,0%	7,0%	8,0%	8,0%	9,0%	9,0%	9,0%	9,0%	10,0%	11,0%
	Caramelos	1,0%	1,0%	2,0%	2,0%	3,0%	3,0%	3,0%	3,0%	4,0%	5,0%	4,0%	5,0%	5,0%
	Cigarrillos	7,0%	7,0%	7,0%	8,0%	8,0%	9,0%	9,0%	10,0%	8,0%	8,0%	9,0%	9,0%	10,0%
Servicio	Lácteos	1,0%	1,0%	1,0%	1,0%	1,0%	1,0%	1,0%	1,0%	1,0%	1,0%	1,0%	1,0%	1,0%
	Doméstica	1,0%	0,0%	0,0%	0,0%	1,0%	1,0%	1,0%	1,0%	1,0%	1,0%	1,0%	1,0%	1,0%
	Jardinería	1,0%	0,0%	1,0%	0,0%	1,0%	1,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%
	Tiendas de barrio	2,0%	3,0%	3,0%	4,0%	5,0%	6,0%	6,0%	6,0%	6,0%	6,0%	7,0%	8,0%	8,0%
Otros	Taxi	2,0%	2,0%	3,0%	3,0%	3,0%	4,0%	4,0%	4,0%	6,0%	7,0%	8,0%	9,0%	10,0%
	Otros	17,0%	20,0%	15,0%	8,0%	5,0%	10,0%	5,0%	3,0%	3,0%	1,0%	10,0%	1,0%	1,0%
	Total	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%

Fuente: INEC, (2019)

Elaborado por: La Autora, 2021.

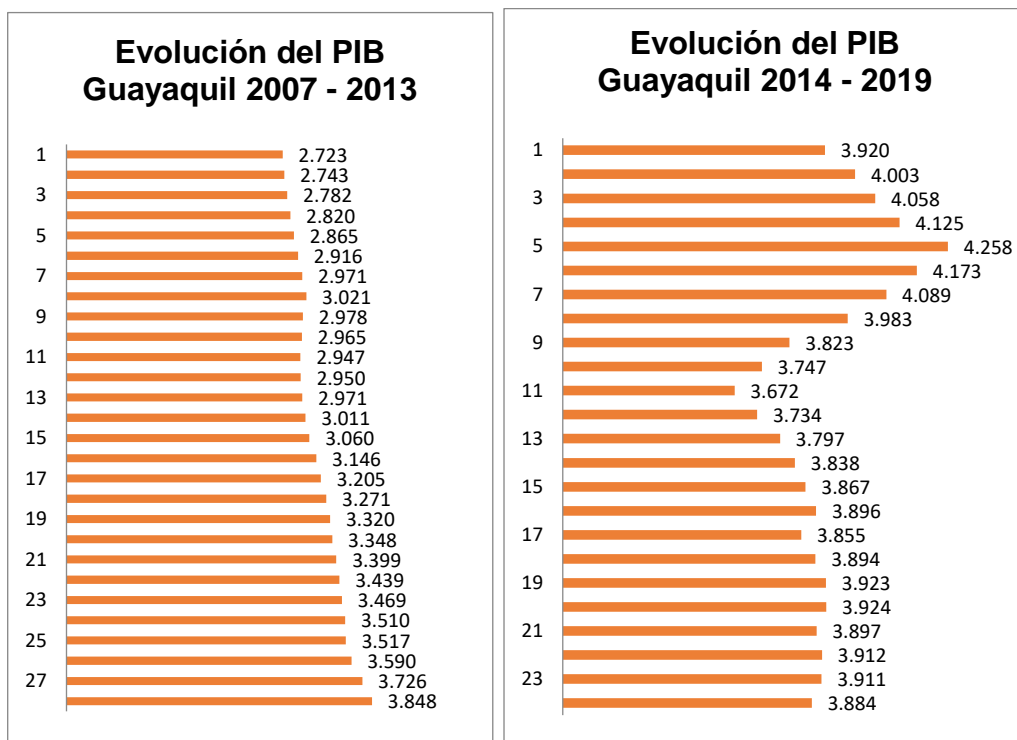
Tabla N° 3: Evolución del Desarrollo Económico PIB de Guayaquil 2007 – 2019.
Millones de Dólares.

Año	1er trim.	2do trim.	3er trim.	4to trim.	Total
2007	2.723	2.743	2.782	2.820	11.069
2008	2.865	2.916	2.971	3.021	11.772
2009	2.978	2.965	2.947	2.950	11.839
2010	2.971	3.011	3.060	3.146	12.189
2011	3.205	3.271	3.320	3.348	13.144
2012	3.399	3.439	3.469	3.510	13.817
2013	3.517	3.590	3.726	3.848	14.681
2014	3.920	4.003	4.058	4.125	16.107
2015	4.258	4.173	4.089	3.983	16.502
2016	3.823	3.747	3.672	3.734	14.977
2017	3.797	3.838	3.867	3.896	15.397
2018	3.855	3.894	3.923	3.924	15.596
2019	3.897	3.912	3.911	3.884	15.604

Banco Central del Ecuador, (2020) e INEC, (2019).

Elaborado por: La Autora, 2021.

Gráfico N° 2: Evolución del Desarrollo Económico PIB de Guayaquil 2007 – 2019.



Banco Central del Ecuador, (2020) e INEC, (2019).

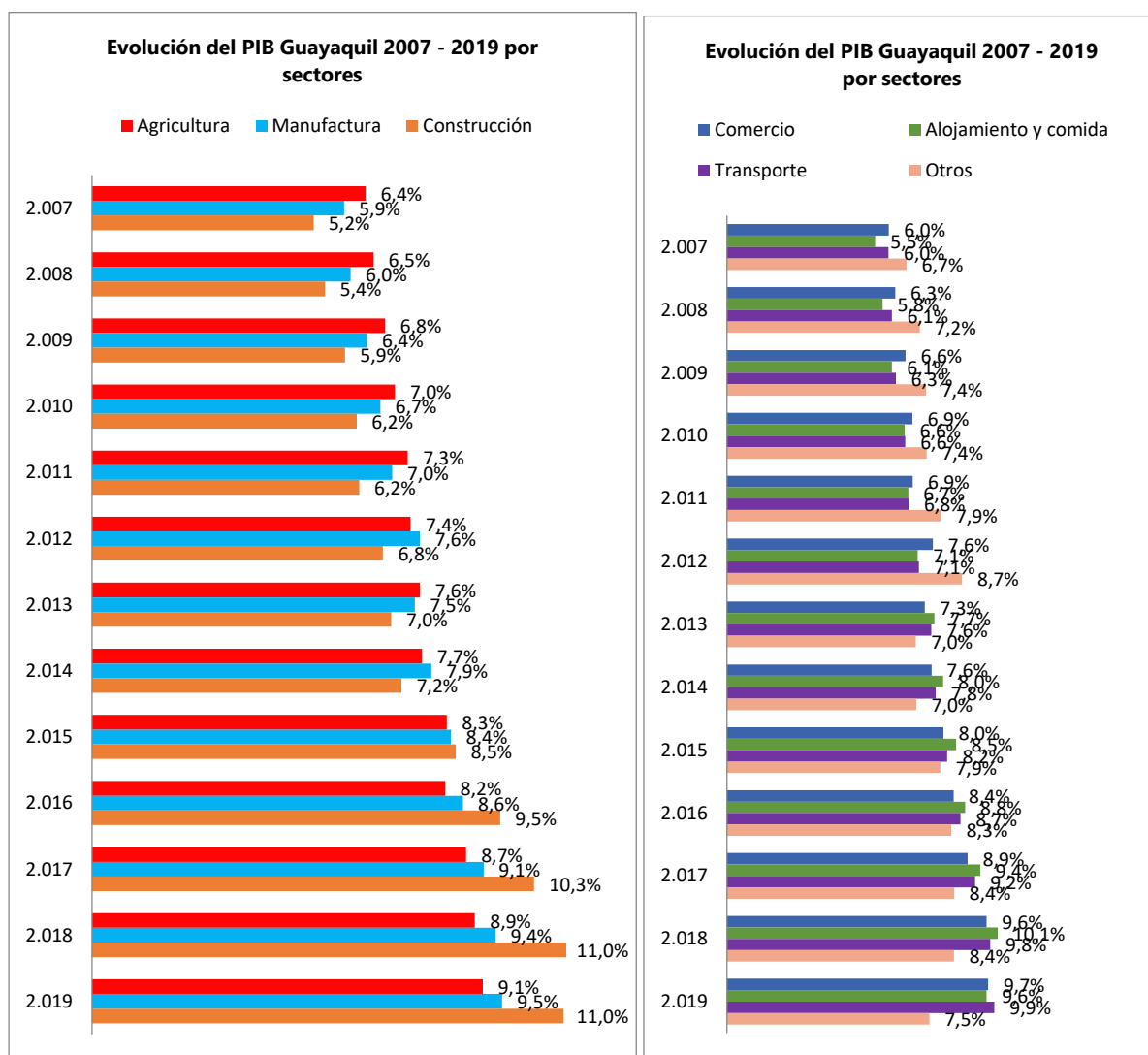
Elaborado por: La Autora, 2021.

Tabla N° 4: Evolución del Desarrollo Económico PIB de Guayaquil 2007 – 2019 por Sectores. Millones de Dólares.

Años	Agricultura, ganadería	Manufactura	Construcción	Comercio	Alojamiento y servicios de comida	Transporte	Otros	Total
2007	1.788	2.522	1.646	2.307	350	1.419	1.037	11.069
2008	1.885	2.651	1.775	2.460	376	1.485	1.140	11.772
2009	1.872	2.689	1.837	2.487	380	1.451	1.123	11.839
2010	1.913	2.788	1.900	2.554	405	1.513	1.115	12.189
2011	2.093	3.047	2.014	2.685	434	1.620	1.252	13.144
2012	2.061	3.249	2.141	2.905	446	1.669	1.345	13.817
2013	2.280	3.439	2.366	3.001	521	1.912	1.161	14.681
2014	2.445	3.851	2.607	3.306	578	2.080	1.239	16.107
2015	2.484	3.848	2.894	3.304	579	2.073	1.320	16.502
2016	2.135	3.435	2.805	2.987	520	1.899	1.197	14.977
2017	2.192	3.516	2.946	3.077	536	1.954	1.176	15.397
2018	2.164	3.494	3.050	3.201	553	2.001	1.134	15.596
2019	2.212	3.554	3.034	3.226	530	2.036	1.012	15.604

**Banco Central del Ecuador.
Elaborado por: La Autora, 2021.**

Gráfico N° 3: Evolución del PIB de Guayaquil 2007 – 2019 por Sectores.



Banco Central del Ecuador, (2020) e INEC, (2019).
Elaborado por: La Autora, 2021.

Tabla N° 5: Resumen del Modelo Comercio Informal y PIB Guayaquil. Años 2007 – 2019

Modelo	R	Estadísticas de cambios			Cambio de cuadrado de R	Cambio en F	df1	df2	Sig. Cambio en F	Durbin - Watson
		R cuadrado	R cuadrado ajustado	Error estándar de la estimación						
1	0,05	0,23	0,26	55	0,061	-0,16	1	3	0,84	2,52

Banco Central del Ecuador, (2020).
Elaborado por: La Autora, 2021.

Tabla N° 6: ANOVA Comercio Informal y PIB Guayaquil. Años 2007 – 2019

Modelo	Suma de cuadrados	GI	Media cuadrática	F	Sig.
1					
Regresión	717.829.039,11	1	717.829.039,11	6,9027	0,84
Residuo	306.215.184.210,77	3	31.529.212,98		
Total	305.497.355.171,66	4			

Banco Central del Ecuador, (2020).
Elaborado por: La Autora, 2021.

Tabla N° 7: Coeficientes Comercio Informal y PIB Guayaquil. Años 2007 – 2019

Modelo	Coeficientes no estandarizados		Coeficientes estandarizados			95,0% intervalo de confianza para B		Estadísticas de colinealidad	
	B	Error estándar	Beta	T	Sig.	Límite inferior	Límite superior	Tolerancia	VIF
1 (Constante)	31	55		7,94	0,84	189.597,87	446.030,48	1	1
Comercio informal de Guayaquil									

Banco Central del Ecuador, (2020).
Elaborado por: La Autora, 2021.